

Divulgação dos Resultados 2T25

RECV
B3 LISTED NM

IDVR IBOV IBRX100 SMLL IBRA IGC IGC-NM ITAG IGCT



DISCLAIMER

Esta apresentação pode conter afirmações e informações prospectivas relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativas da Companhia e de sua administração a respeito de seu plano de negócios. Afirmações prospectivas incluem, entre outras, todas as afirmações que denotam previsão, projeção, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como “acreditar”, “prover”, “esperar”, “contemplar”, “provavelmente resultará” ou outras palavras ou expressões de aceção semelhante.

Tais afirmações estão sujeitas a uma série de expressivos riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais divirjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressos nesta apresentação.

Em nenhuma hipótese a Companhia ou suas subsidiárias, seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos consequentes indiretos ou semelhantes.

Adicionalmente, esta apresentação também contém certas medidas financeiras que não são reconhecidas no Brasil (“BRGAAP”) nem pelas Normas Internacionais de Relatório Financeiro (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (“IASB”) não são auditadas ou revisadas pelos auditores independentes da Companhia, e não representa o fluxo de caixa para os períodos apresentados e não devem ser considerados como substitutos para o lucro (prejuízo) líquido, como indicadores do desempenho operacional da Companhia e, portanto, não são substitutos do fluxo de caixa, de indicador de nossa liquidez ou como base para a distribuição de dividendos. O EBITDA não possui significado padronizado e a nossa definição de EBITDA pode não ser comparável àquelas utilizadas por outras companhias. Essas medidas não têm significados padronizados e podem não ser comparáveis a medidas com títulos semelhantes fornecidas por outras empresas.

A Companhia fornece essas medidas porque as usa como uma medida de desempenho, porém essas não devem ser considerados isoladamente ou como um substituto para outras medidas financeiras que foram divulgadas de acordo com o BR GAAP ou IFRS. A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações prospectivas ou análise das diferenças entre afirmações prospectivas e os resultados reais. Esta apresentação e seu teor constituem informação de propriedade da Companhia, não podendo ser reproduzidos ou divulgados no todo ou em parte sem a sua prévia anuência por escrito.

Destaques



FINANCEIROS

**Receita Líquida
de R\$ 806 MM**

-6% vs. 1T25
-2% vs. 2T24

**Lifting Cost
de US\$ 13,88/boe**

Estável vs. 1T25
+10% vs. 2T24

**EBITDA
de R\$ 374 MM**

-12% vs. 1T25
-16% vs. 2T24

**Lucro Líquido
de R\$ 238 MM**

+5% vs. 1T25
+75% vs. 2T24

**Dívida Líquida/EBITDA
de 0,78x**

Dívida Líquida
de R\$ 1,3 bilhão

**3ª Emissão de Debêntures¹
e *Rating* AA.br**

R\$ 500 milhões ao
custo de 5,66% a.a.²



OPERACIONAIS

**Produção de
27,4 kboe/dia**

Estável vs. 1T25
+4% vs. 2T24

UPGN Guamaré

Aquisição de 50% dos ativos
Assinado e aprovado pelo CADE¹

**Início das operações do
Gasoduto de Tiê¹**



SUSTENTABILIDADE

**4º Relatório
de Sustentabilidade
divulgado¹**

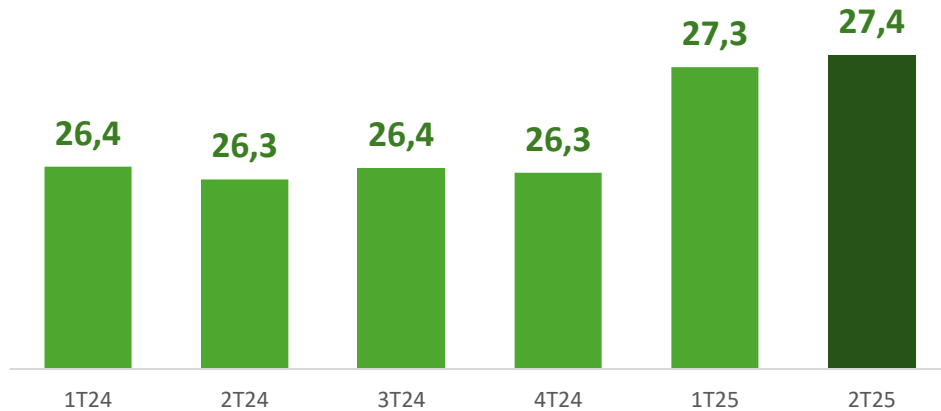
Redução de 32% nas emissões
de Gases Efeito Estufa YoY

+ de 17 mil pessoas beneficiadas
por nossos programas sociais
(+60% vs. 2023)

1. Eventos subsequentes
2. Custo de swap dolarizado.

Recuperação da capacidade de execução dos *workovers* e conclusão de 80% da Campanha de perfuração 2025...

Produção média (kboe/dia)



116 *workovers*
no 1S25



Investimentos em
integridade e
infraestrutura de injeção

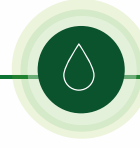
Campanha de Perfuração 2025

1º Semestre



9

Poços Produtores



2

Poços Injetores

Reforço da injeção de
água em Tiê e Sabiá



2

Poços Profundos
Início dos testes de
formação

Planejamento 2º Semestre



1

Poço Injetor
Conclusão do
TIE-15

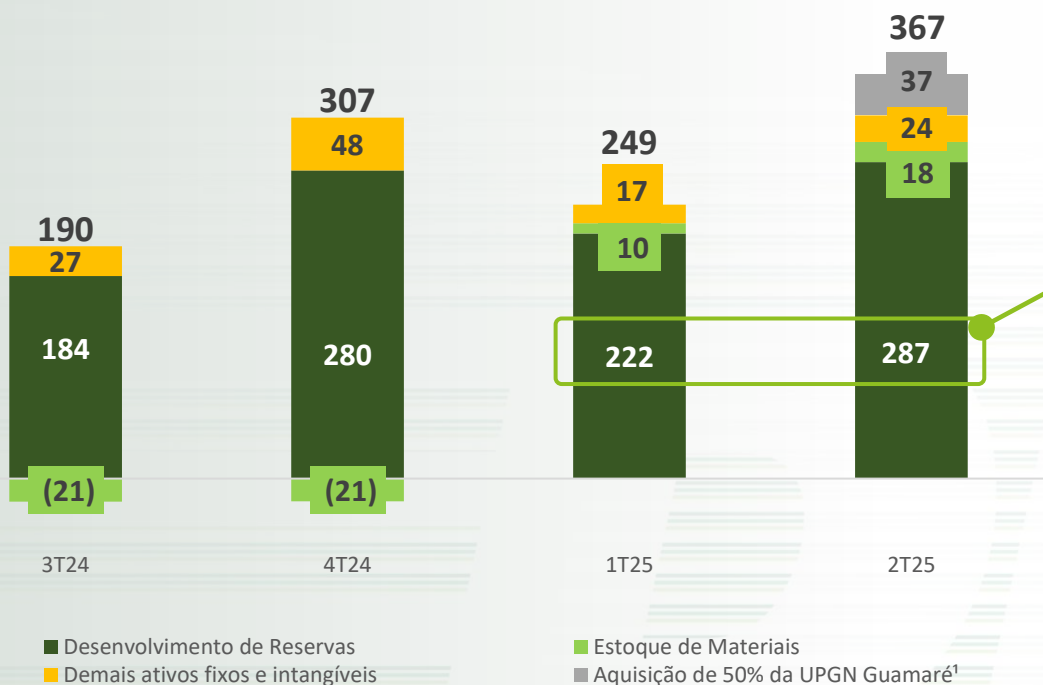


2

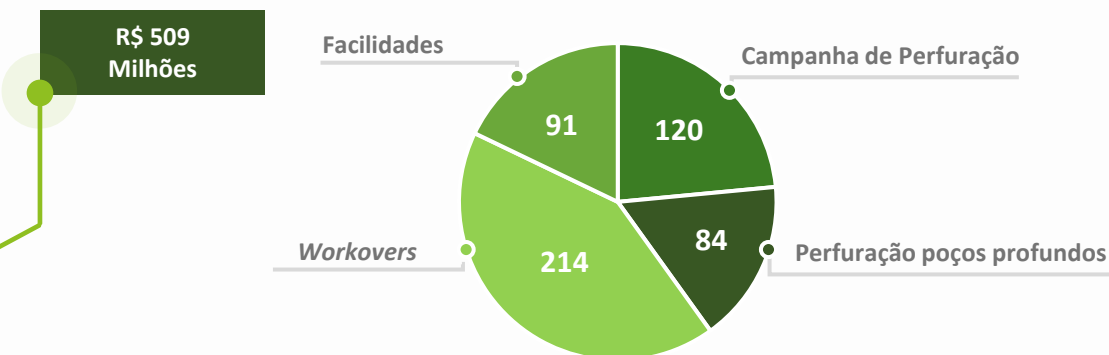
Poços Horizontais

... com *front-loading* do CAPEX no 1S25

Capex Total (R\$ Milhões)



Desenvolvimento de Reservas 1S25 (R\$ Milhões)



Execução de *workovers* atingindo ritmo adequado, com expectativa de manutenção no 2º semestre

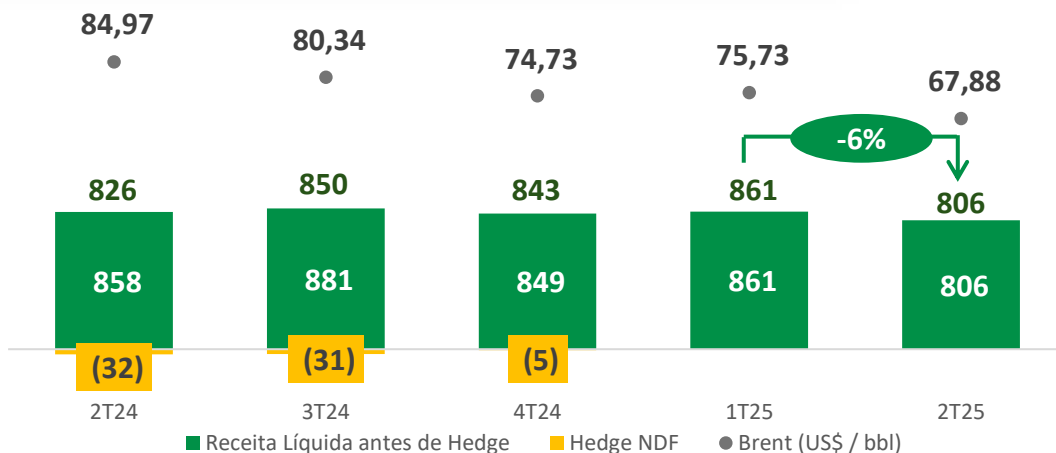


Aquisição de 50% dos Ativos de Midstream de Gás em Guimarães¹, com potencial de geração de valor

1. Pagamento da primeira parcela referente a 10% do valor total, na data de assinatura da Aquisição dos ativos de midstream de gás natural de Guimarães.

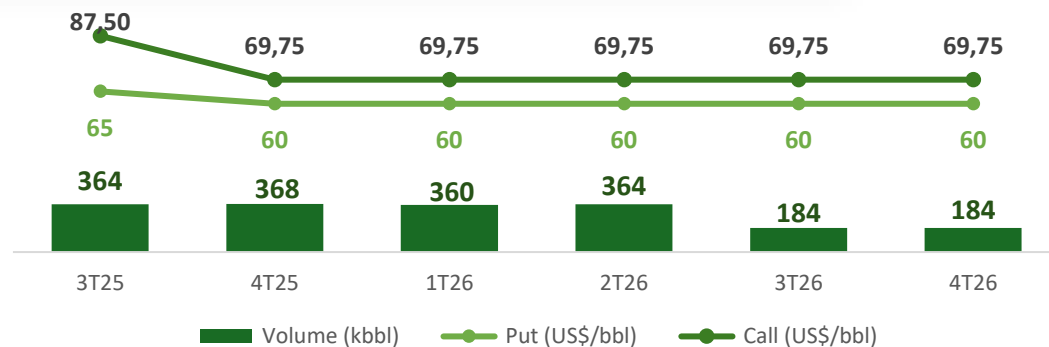
Receita Líquida de R\$ 806 milhões

Receita Líquida 2T25 (R\$ Milhões)



- ↓ **Macro:** -10% no Brent e -3% no dólar no 2T25 vs. 1T25;
- ↓ **Desconto do petróleo:** aumento médio de 17% no 2T25 vs. 1T25;
- ↑ **Estoque de petróleo:** venda de 21,8 mil barris de estoque acumulado junto à Brava no 1T25;
- ↑ **Gás:** aumento de eficiência de aproveitamento de gás natural no Rio Grande do Norte.

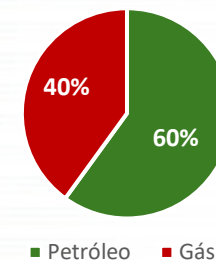
Hedge de petróleo ZCC¹ (Volume x Preço)



~50% da produção do protegida

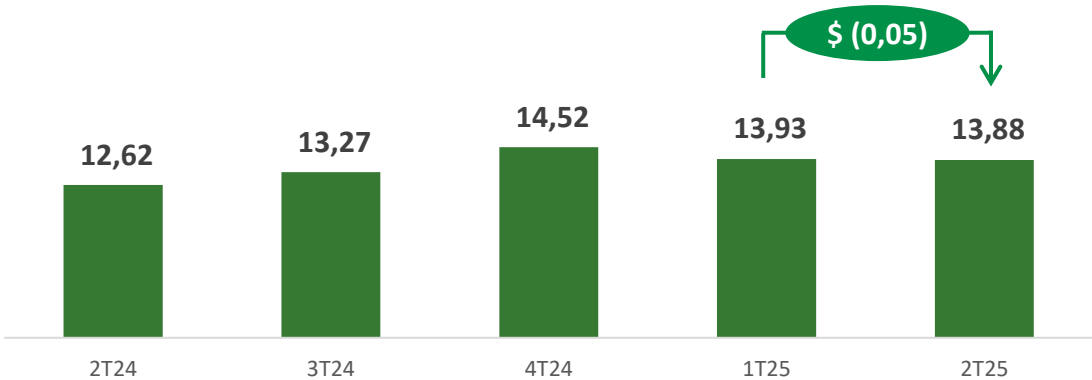
Petróleo: 25% da produção de petróleo protegida por hedge

Gás natural: 88% da produção de gás natural protegida por preço fixo ou contratos com piso (Brent ~US\$ 70,7/bbl)



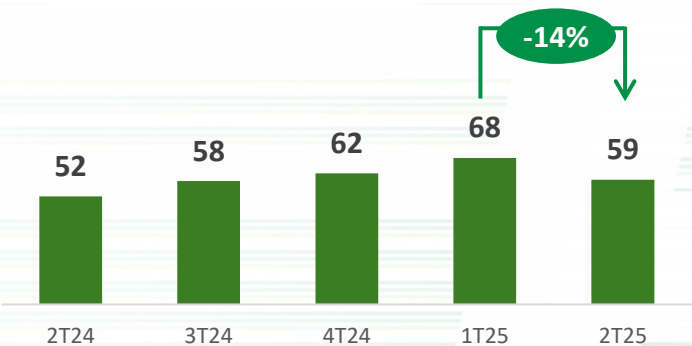
Custos e despesas estáveis

Lifting Cost (US\$/boe)

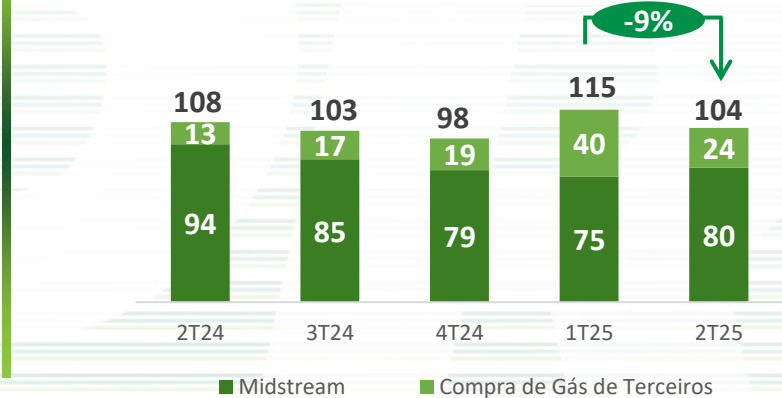


- Lifting Cost:** redução de R\$ 4 milhões, parcialmente compensada pela desvalorização do dólar;
- Royalties:** acompanhando a redução do Brent e dólar;
- Midstream:** maior volume processado e de transporte de gás; redução na compras de gás;
- G&A:** efeito sazonal da distribuição do Incentivo de Longo Prazo.

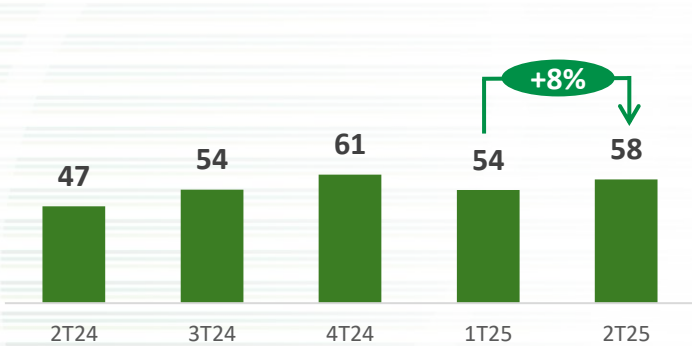
Royalties (R\$ Milhões)



Midstream e Compras de gás (R\$ Milhões)



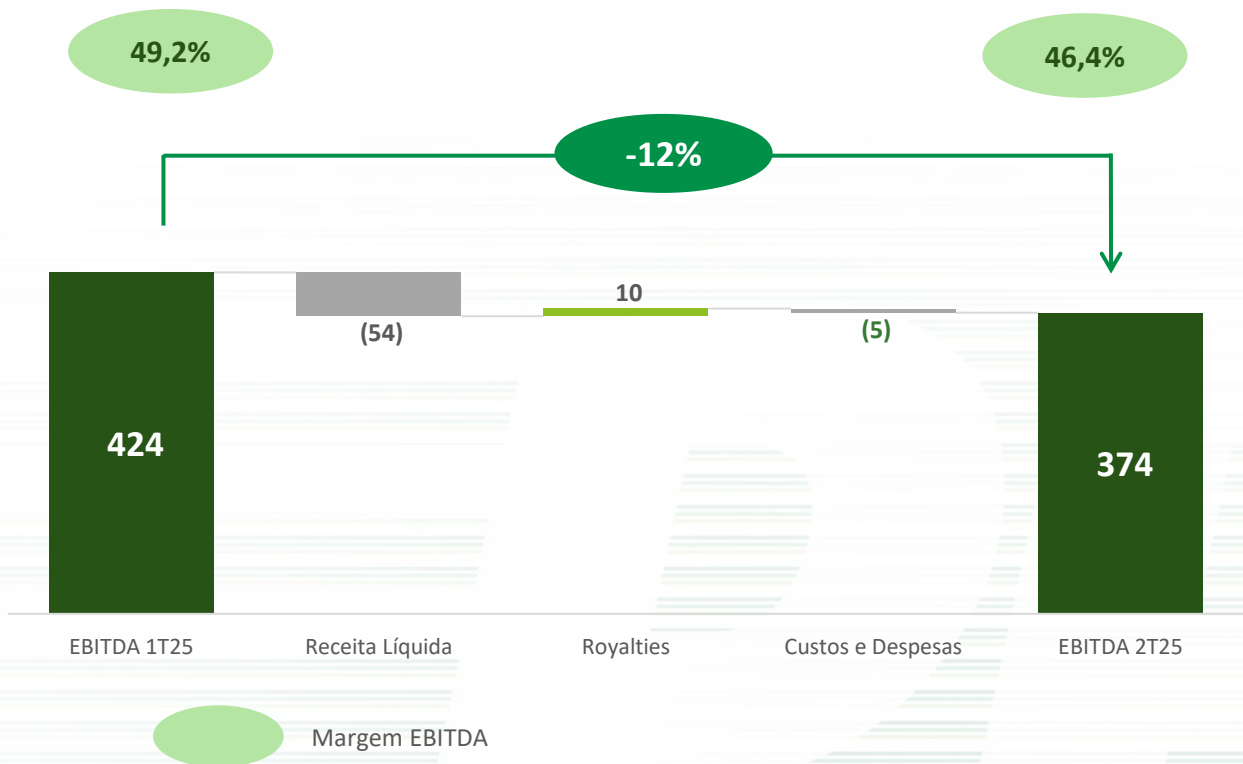
G&A¹ (R\$ Milhões)



1. Excluindo depreciação

EBITDA de R\$374 milhões, com robusto *breakeven cash cost*

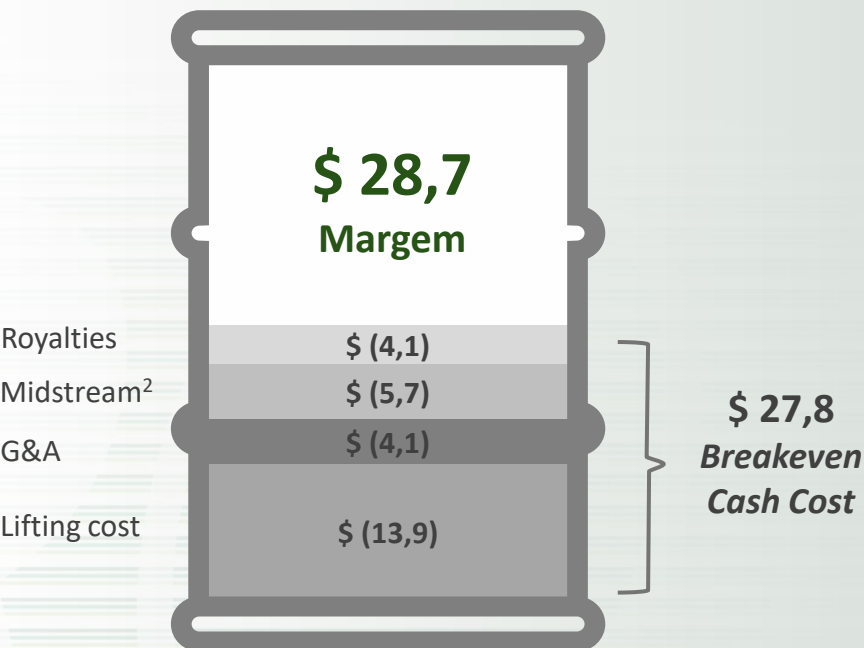
EBITDA (R\$ Milhões)



Netback 2T25 (US\$/boe)

Brent: US\$ 67,88/bbl

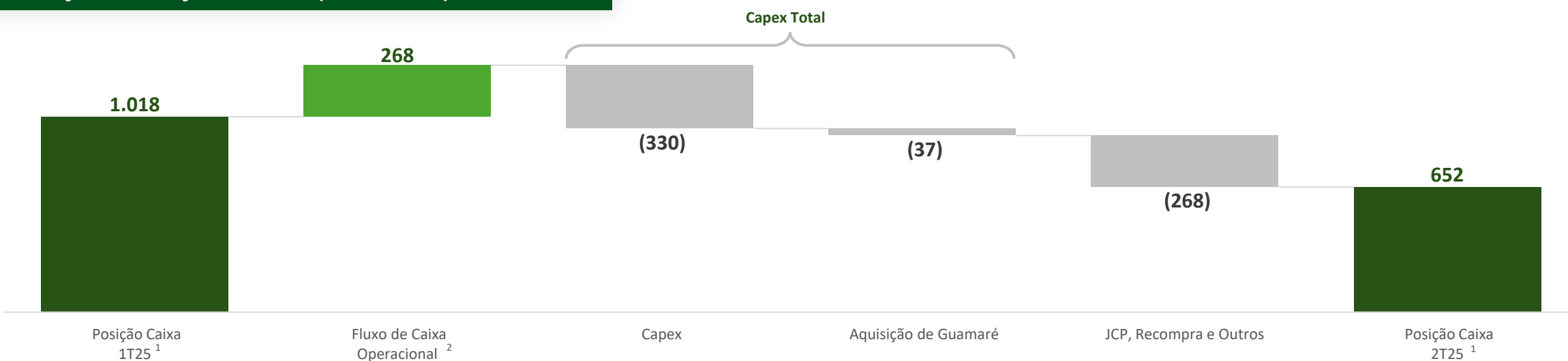
Receita Líquida/boe¹: US\$ 56,52/boe



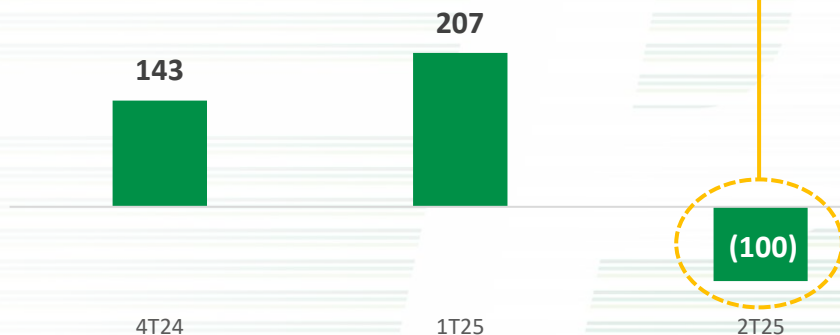
1. Receita Líquida dividida por volumes vendidos de petróleo e gás natural, exclui volumes comprados de gás.
2. Exclui compras de gás.

Geração de caixa afetada pela concentração do Capex e Juros

Variação da Posição de Caixa (R\$ Milhões)



Geração de Caixa Livre³ (R\$ Milhões)



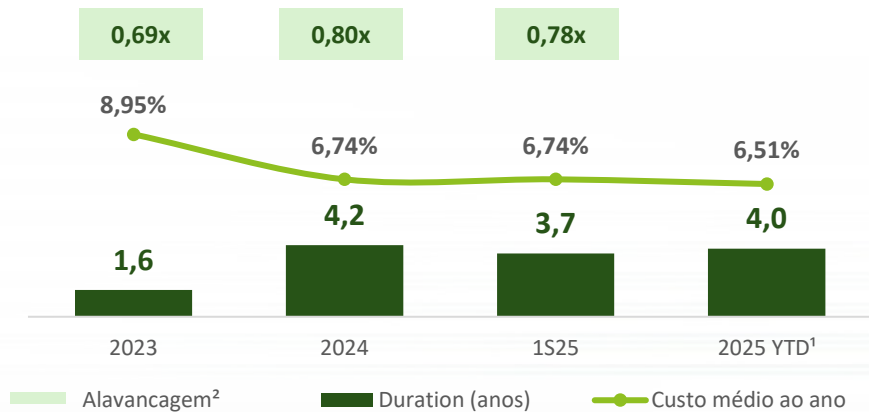
Efeitos relevantes no trimestre:

- **R\$ 63 milhões:** Efeito líquido dos Juros pagos da 1ª e 2ª emissão de debêntures e recebimento de derivativos do swap;
- **R\$ 37 milhões:** Assinatura da aquisição de 50% de Ativos de midstream de Guimarães.

1. Posição de Caixa inclui Caixa e Equivalentes de Caixa, e Aplicações Financeiras
 2. Fluxo de Caixa das Operações descontadas Baixas do Imobilizado e Intangível.
 3. Fluxo de Caixa das Operações descontadas as Adições ao Imobilizado e Intangível.

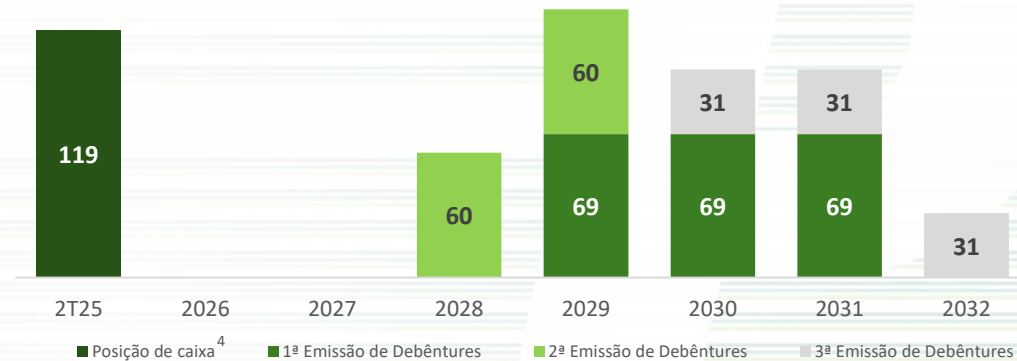
3ª Emissão de Debêntures, eficiência financeira na redução do custo de capital

Alavancagem, custo e *duration* da dívida



Cronograma de Pagamento da Dívida

(US\$ Milhões)



3ª Emissão de Debêntures⁵

R\$ 500 milhões

Custo swap dolarizado de 5,66% a.a

Duration de 5,2 anos

Entre os mais competitivos do setor

1. Inclui o custo da 3ª Emissão de Debêntures da Companhia.
2. Alavancagem considerando Dívida Líquida/EBITDA dos últimos 12 meses.
3. Custo médio dolarizado ao ano.
4. Posição de Caixa (inclui Caixa e Equivalentes de Caixa, e Aplicações Financeiras) em US\$ considera câmbio em 30 de junho de 2025 no valor de R\$ 5,46.
5. Liquidada em julho/2025.

Divulgação do 4º Relatório de Sustentabilidade¹



Redução de 32%
nas emissões de gases de efeito estufa (GEE)

Transparência climática
avancamos no *ranking* do Carbon Disclosure Project (CDP)

100% da água
produzida reinjetada

85% dos resíduos
enviados para coprocessamento, fomentando a economia circular

+ de 17 mil pessoas
beneficiadas por nossos programas sociais (+60% em relação a 2023)

93% dos colaboradores
são da região Nordeste

1º Semestre 2025

Novo projeto: Educar Pra Valer
Pojuca e Mata de São João (BA)

- Parceria com a Associação Bem Comum
- Visa fortalecer o ensino nas redes municipais, com foco na proficiência em Língua Portuguesa e Matemática.

Certificação GPTW²
Rio Grande do Norte (Top 10) e na Bahia



1. Seguindo as diretrizes: GRI (Global Reporting Initiative), SASB (Sustainability Accounting Standards Board) e IPIECA (International Petroleum Industry Environmental Conservation Association).
2. GPTW: Great Place to Work

Q&A

Relações com Investidores



ri.petroreconcavo.com.br



ri@petroreconcavo.com.br