

PRONTOS 2025



AGENDA

PRONTOS

2025

- 25 anos de PetroReconcavo
- Certificação de reservas e novas fronteiras
- Robustez na alocação de capital
- RSO: excelência na execução e novas tecnologias
- Resiliência e novos negócios
- Q&A



PRONTOS 2025



**25 anos de PetroReconcavo
Prontos para o futuro**



José Firmo
CEO



Felipe Araujo
VP de Pessoas & ESG

25 anos de PetroReconcavo

Impulsionando o *onshore* brasileiro e transformando vidas



57

Concessões
(55 operadas)

3

Sondas de
perfuração

15

Sondas de
workover

+700

Poços
produzindo



**Verticalização
única**

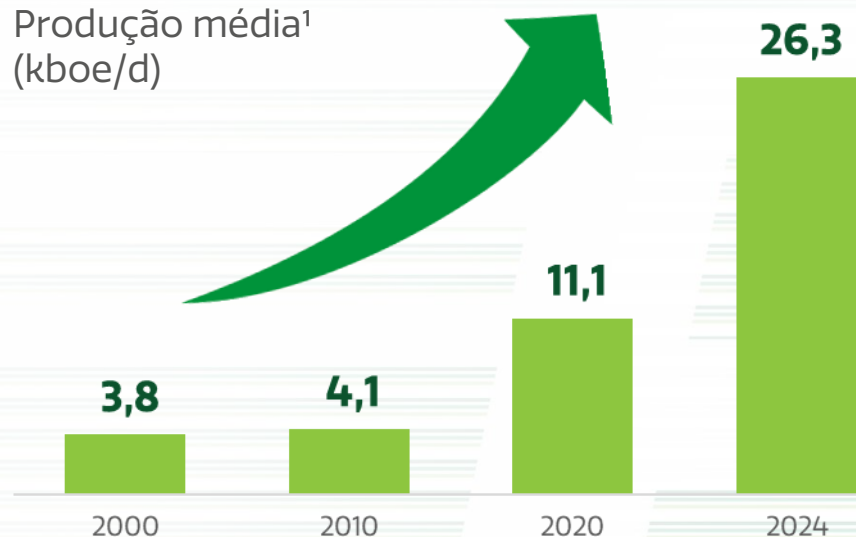


**Excelência
operacional**



**Geração
de valor**

Produção média¹
(kboe/d)



Foco em 2024



Planejamento



Resiliência operacional



Robustez na alocação de capital



1) Produção média de 2000 e 2010 total do contrato de prestação com cláusula de risco com Petrobras. 2020 e 2024 produção média WI.

Realizações importantes e desafios ao longo de 2024



Início de operação no midstream



Comissionamento PR-14 e sucesso das perfurações profundas



"FID – final investment decision" UPGN Miranga



Habilitação do modal rodoviário e expansão da tancagem



Novo plano de desenvolvimento de Tiê



Avanços nas soluções de tratamento de gás no RN

Avanços da Perfuração

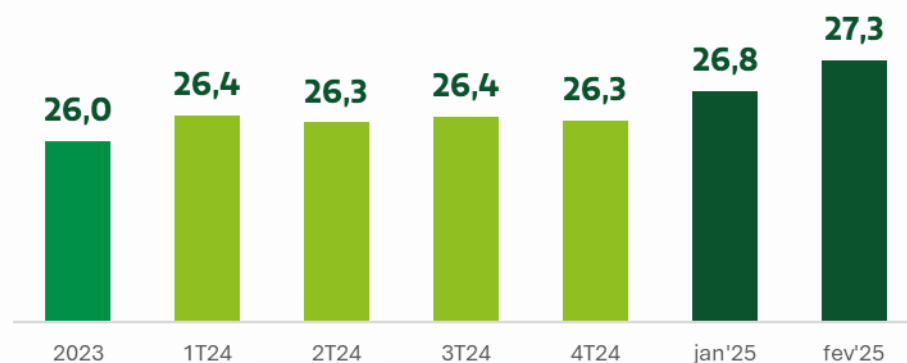
Recorde em profundidade de perfuração (3.560 m)

3 sondas perfurando internamente no último trimestre

Serviços de perfuração para terceiros



Produção WI média (kboe/d)

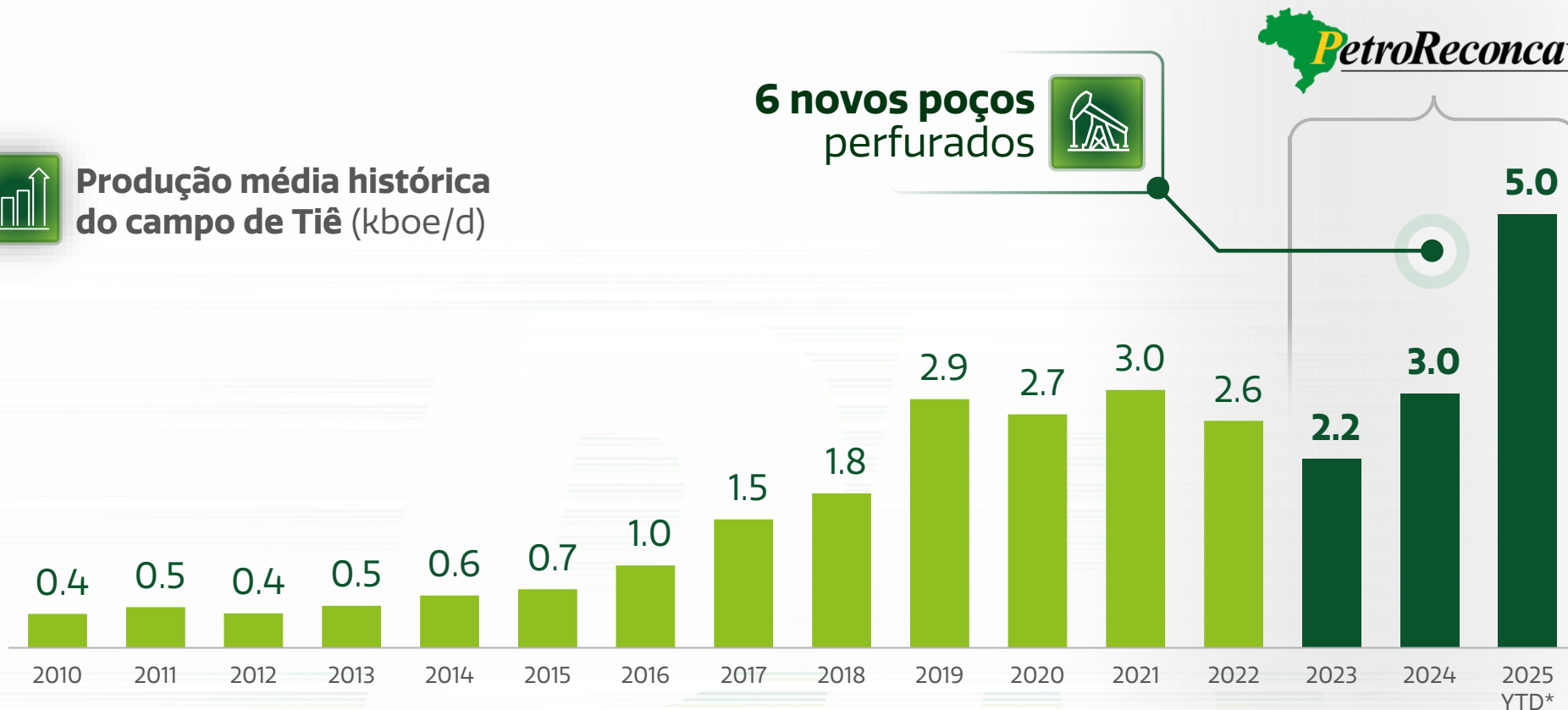


Excelência comprovada novamente no campo de Tiê

Alta performance na revitalização e desenvolvimento de campos *onshore*



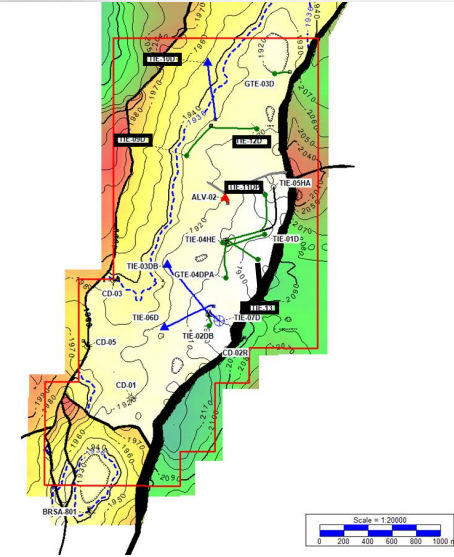
**Produção média histórica
do campo de Tiê (kboe/d)**



**6 novos poços
perfurados**



PetroReconcavo



* Inclui produção média de Tiê até 15/março/2025

Eficiência com resultados sólidos, comprovados ao longo dos anos

Evolução YoY



Receita líquida
R\$ 3,26 B
+16% YoY



EBITDA
R\$ 1,64 B
+29% YoY
Margem EBITDA
50,5% (+5,1 pps YoY)



Lifting cost
US\$ 13,60/boe
Menor do
onshore



Geração de
caixa livre
R\$ 1,03 B



Proventos
R\$ 806 MM
~14,5% *Dividend yield*



Dívida alongada e
redução de custo
Rating **AA.br** (Moody's)

Time de Liderança

Especialistas com experiências complementares



José Firmo
CEO



Troy Finney
VP de Operações - COO



João Vitor Moreira
VP Comercial & M&A



Rafael Cunha
VP de Finanças & RI - CFO



Felipe Araujo
VP de Pessoas & ESG



Dennys Campos
VP Sondas e Serviços



Stenio Tavares
Diretor de Integridade
de Ativos



Walter Waes
Diretor
Técnico



Lucas Neves
Diretor de
Controladoria



Marília Nogueira
Diretora de Relações
com Investidores



Davi Carvalho
Diretor
Jurídico



Bernardo Sampaio
Diretor de
Supply Chain



Daniel Costa
Diretor de TI
e Inovação



Raphael Scudino
Diretor de
Planejamento

Nossas pessoas, nosso futuro

Modelo PetroReconcavo

Great
Place
To
Work®
Certified



Atração e retenção dos melhores talentos

Equipe experiente e com skills complementares:

- Time de alta liderança completo
- Prontos para novos desafios: Reservatório e Midstream

Agilidade na alocação dos profissionais

Melhor time operacional do *onshore*



Desenvolvimento contínuo

Tradição na formação de pessoas:

- 100% dos gestores treinados nas academias de liderança
- Escola de engenharia e reservatório alavancando conhecimento interno

Melhor programa de trainee do *onshore*

Programa de estágio premiado, gerando pipeline de analistas

Modelo de gestão escalável

Metas corporativas para 100% dos colaboradores



Objetivos estratégicos do ano



Performance watch

Modelo de comunicação cascadeado e integrado

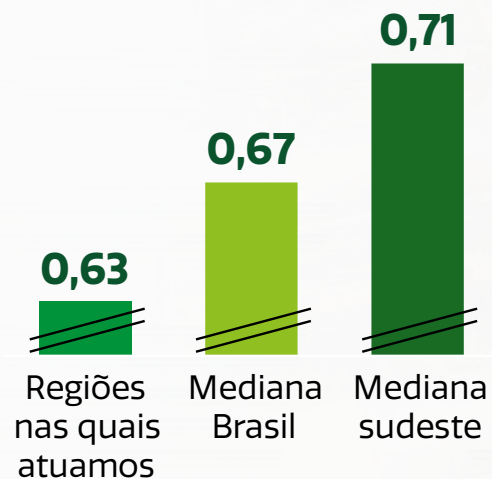
Impacto socioeconômico

Promovemos a transformação socioeconômica das regiões mais carentes do país

Onde estamos

17
municípios no interior
da BA, SE e RN

IDH dos municípios 2010



Empregos gerados

17,5 mil
Empregos gerados no Brasil
Diretos, indiretos e efeito renda



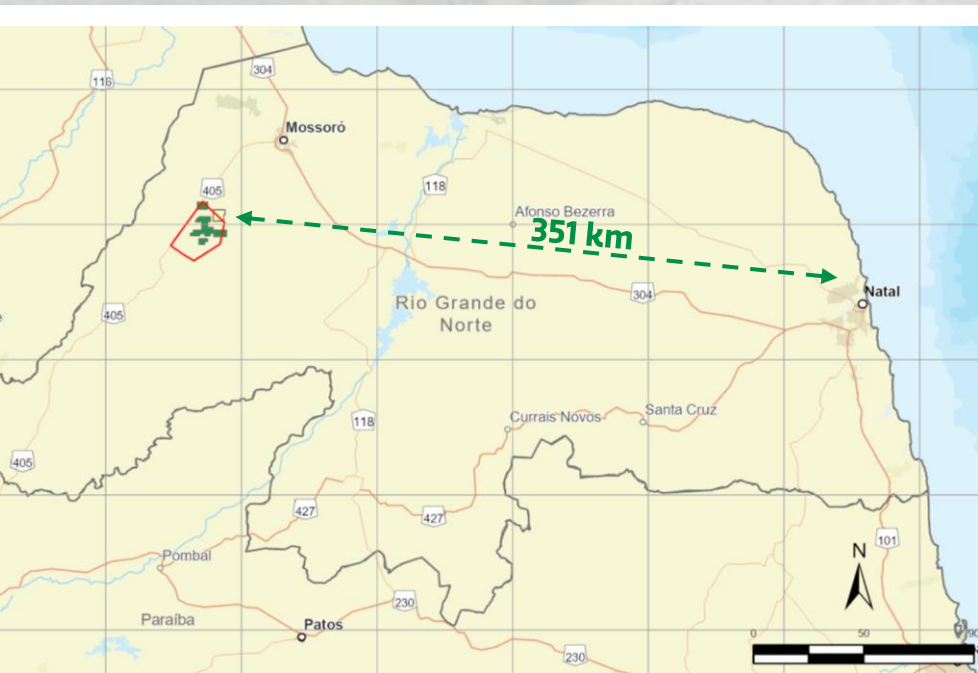
Impacto em renda

5x
área de O&G tem salário médio
inicial quase 5 vezes maior do
que a média nacional



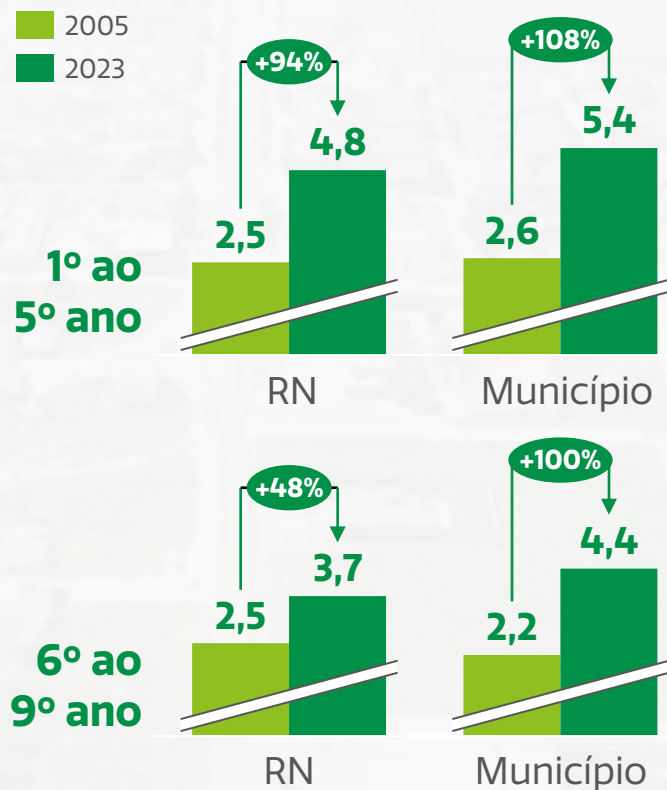
Exemplo de um município do Rio Grande do Norte

Impactando a vida das pessoas



Impacto na educação

Ensino Fundamental - IDEB



Impacto na saúde

Mortalidade infantil (média do período)



2006-09

24

2019-22

0

óbitos por mil nascidos vivos



PRONTOS 2025



Certificação de reservas e novas fronteiras



Troy Finney
VP de Operações
COO



Walter Waes
Diretor
Técnico

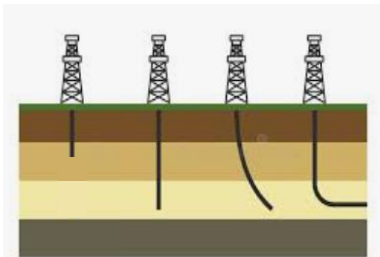
Ciclo de criação de oportunidades da PetroReconcavo

Uso de tecnologias para desbloquear o potencial do reservatório

Metodologia tradicional PetroReconcavo

Criação de novos projetos

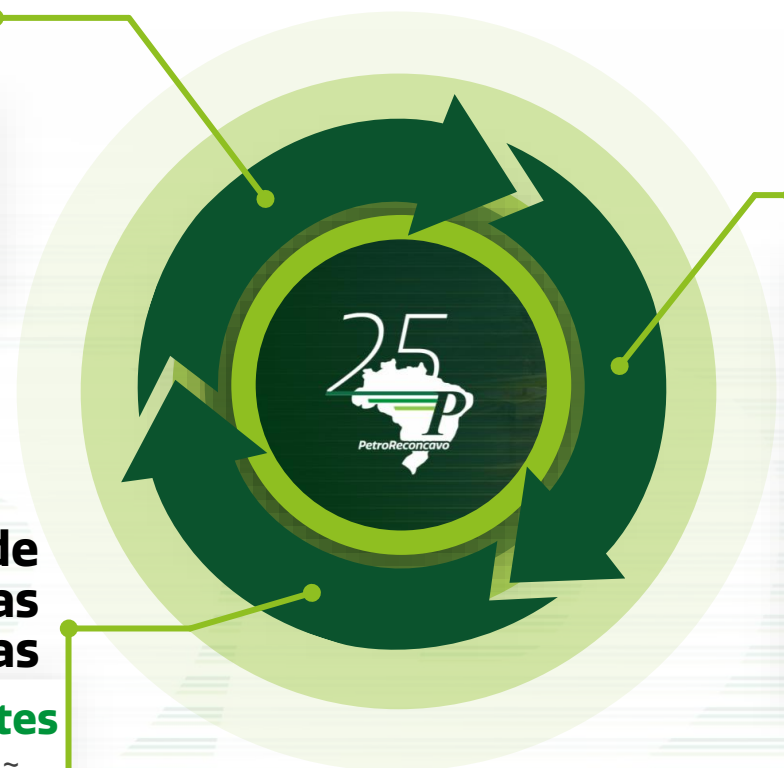
Avaliação técnica detalhada por poço e campo
Manutenção de reservas existente
Geração de projetos de curto e médio prazo



Integração de competências desenvolvidas

Novos horizontes

Expansão da capacidade e execução de estimulações
Perfuração de zonas profundas de gás
Perfuração horizontal para otimizar produção



Avanços significativos na metodologia de avaliação

Modelagem de reservatório

Otimização do plano de desenvolvimento
Novos projetos de recuperação secundária
Maximização dos fatores de recuperação

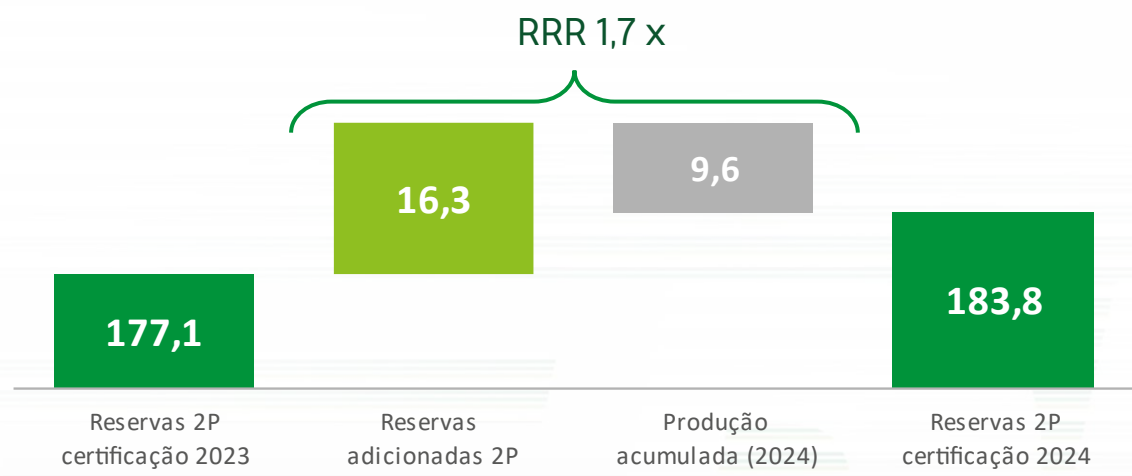
Reinterpretação Sísmica

Melhor interpretação da estrutura do campo
Maior aproveitamento de zonas existentes
Identificação de novos reservatórios profundos

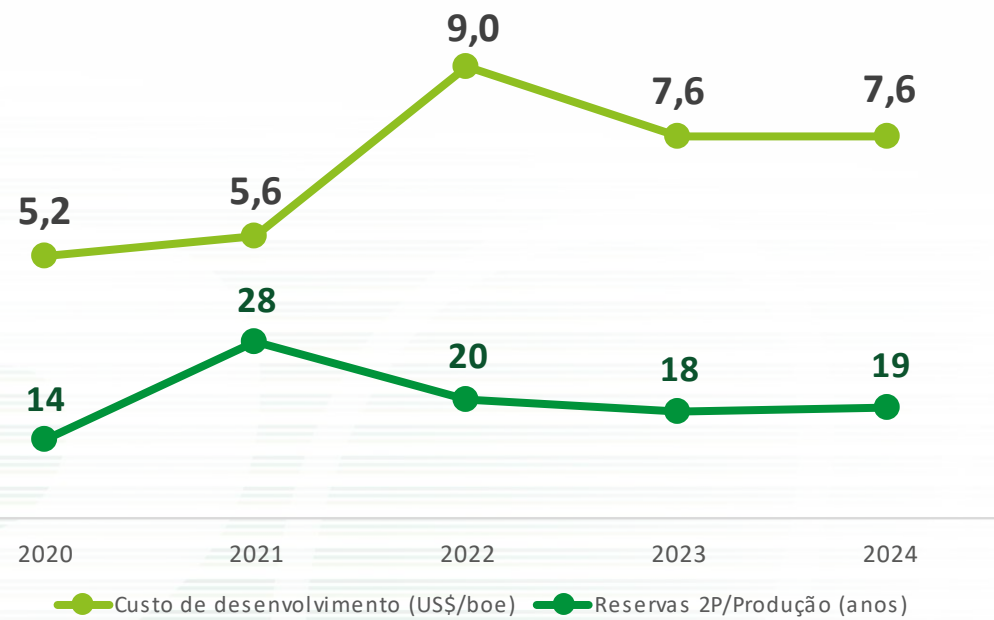
Certificação de reservas 2024

Taxa de reposição de reservas 2P de **1,7x** com custo de desenvolvimento em US\$ 7,6/boe

Reservas 2P (MMBOE) e taxa de reposição (RRR)



Custo de desenvolvimento (US\$/boe) e relação reservas 2P/produção (anos)



Fatores de recuperação ainda com potencial de expansão

	2024	EUR ¹	Benchmark
Óleo	22%	27%	30–35%
Gás	53%	73%	85–90%

Sucesso da Modelagem de Tiê em 2024

5 dos 10 maiores poços produtores de petróleo¹ do *onshore* brasileiro



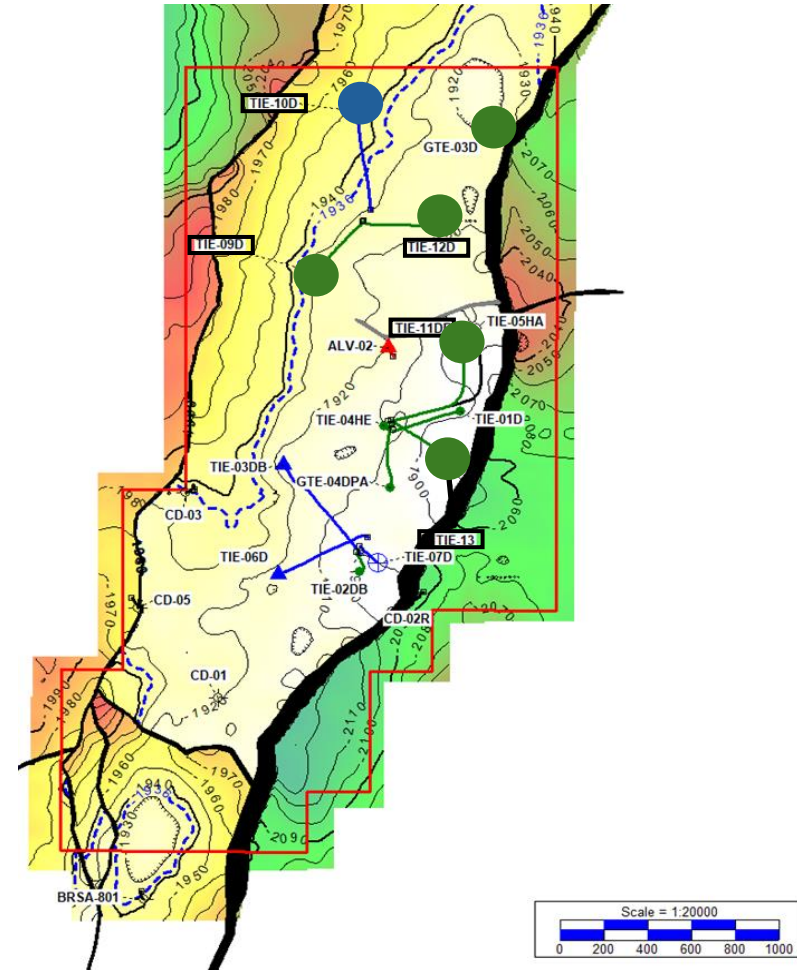
Poços Perfurados

7-TIE-11DP-BA
8-TIE-9D-BA
7-TIE-12D-BA
7-TIE-13D-BA
8-TIE-10D-BA (injetor)
7-TIE-16D-BA

3,9
kboe/d²



Reservatórios Água Grande & Sergi



1) Dados da ANP referentes à produção de petróleo em janeiro/2025

2) Produção em fevereiro/2025

Volume of Oil In Place (VOIP) 76% maior que certificação anterior

Água Grande
VOIP: de 18 para
27 MMBO

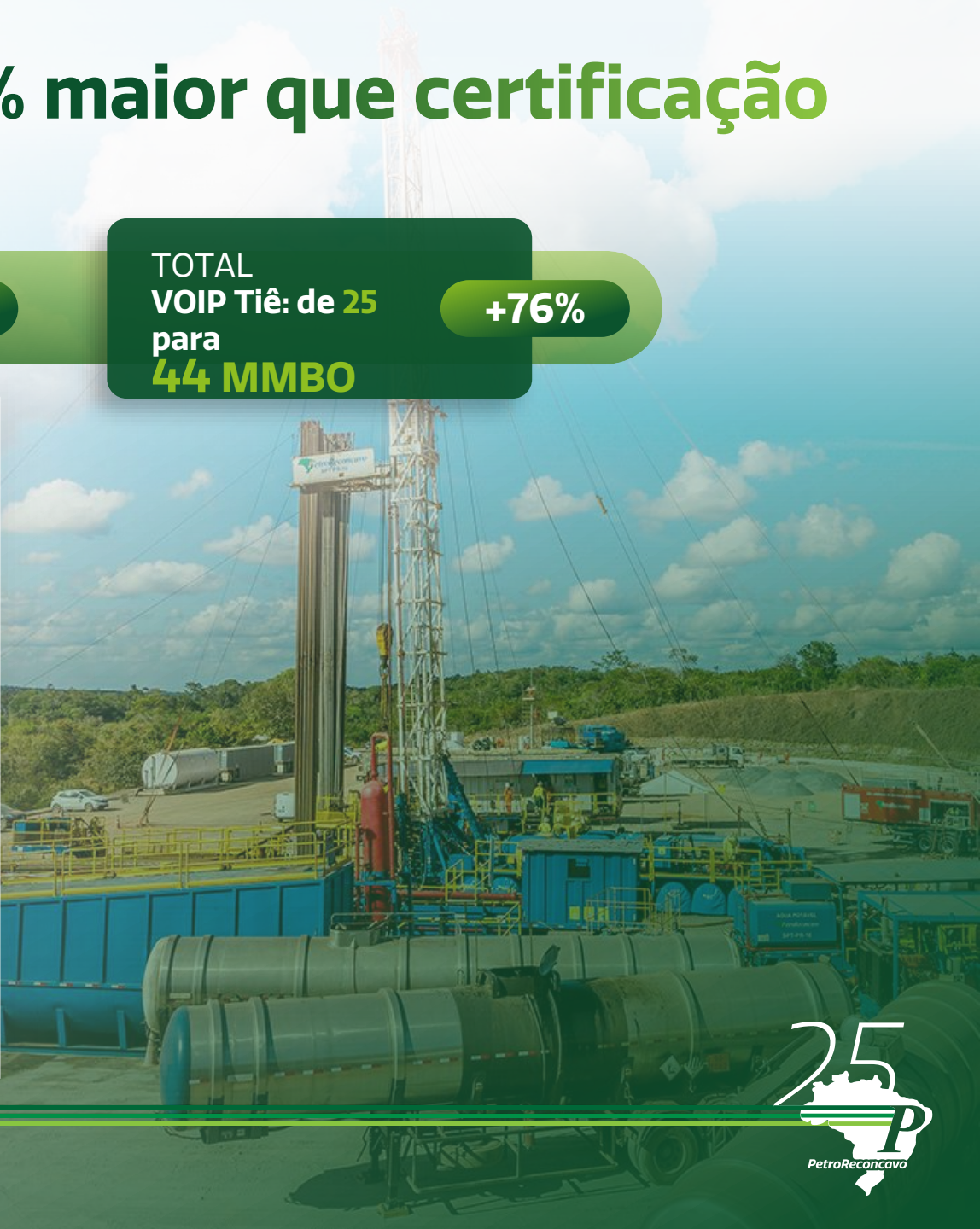
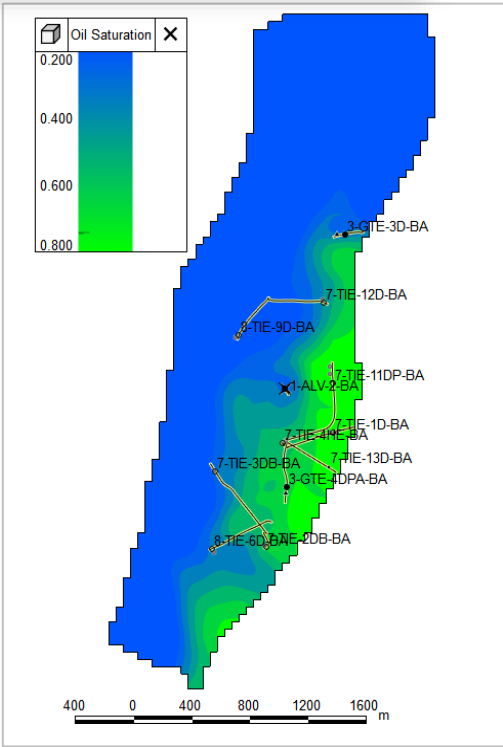
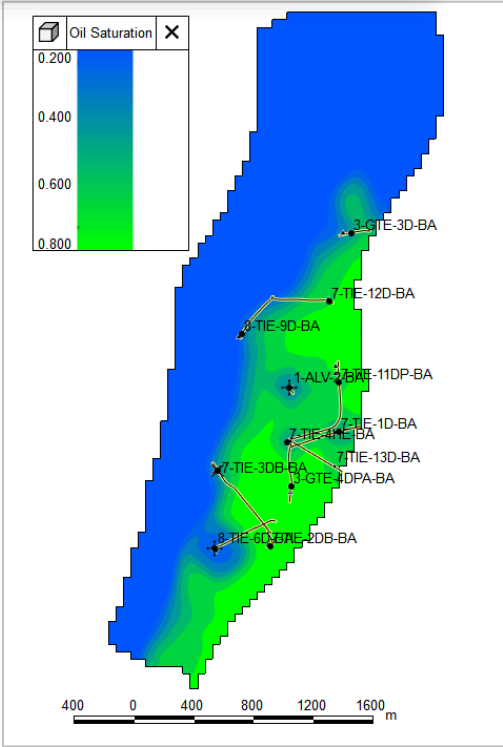
+45%

Sergi
VOIP: de 7 para
17 MMBO

+162%

TOTAL
VOIP Tiê: de 25
para
44 MMBO

+76%



Certificação de um aumento de 82% em reservas 2P para Tiê

Reservas incrementais na certificação de 2024

Tiê

PDP

+70%

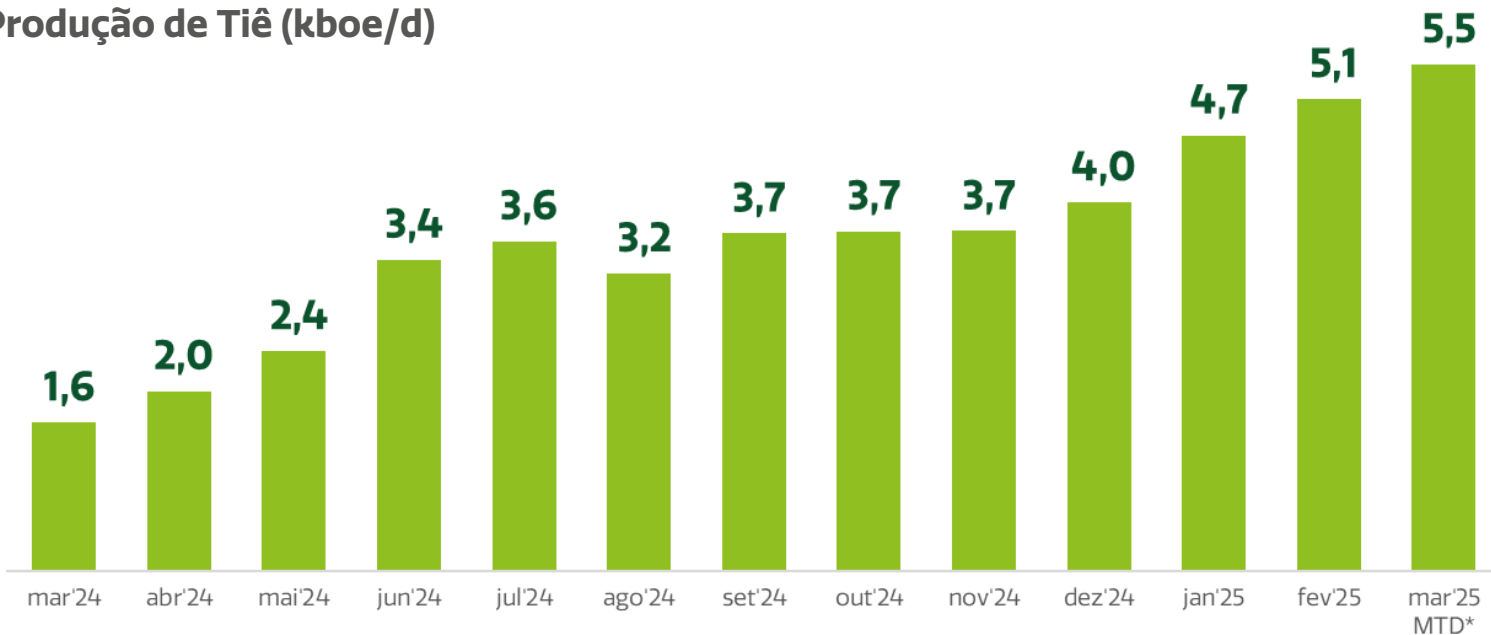
1P

+69%

2P

+82%

Produção de Tiê (kboe/d)



Conhecimento de subsuperfície



Excelência na execução de perfuração



Aceleração de projetos de facilidades



* Inclui produção média de Tiê até 15/março/2025

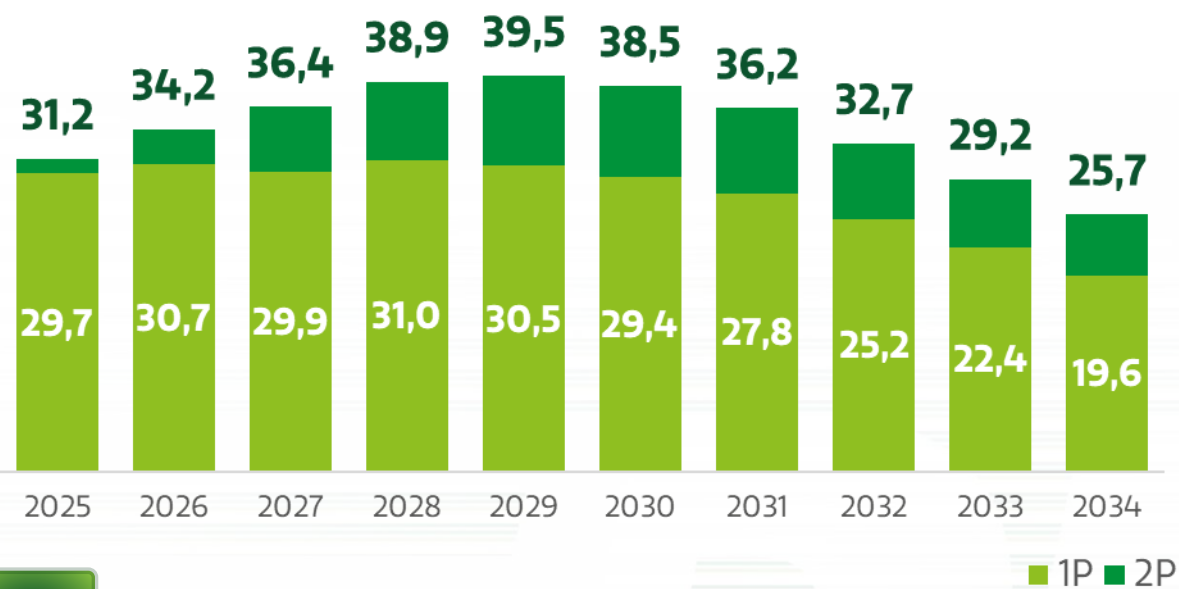
Certificação de reservas: evolução de múltiplos¹

	2023	2024
 Reposição de reservas (RRR) ²	1,1 x	1,7 x
 Custo de desenvolvimento de reservas futuras ³	US\$ 7,6/boe	US\$ 7,6/boe
 PV10 ⁴	US\$ 2,7 B	US\$ 2,7 B
 Relação reservas 1P/2P ⁵	80%	79%
 Reservas de gás / reservas totais ⁶	44%	43%

1) Todos os múltiplos calculados com base em reservas de participação brutas (Gross Working Interest); 2) Reservas 2P adicionadas no período (boe) dividido pela produção acumulada no mesmo período (boe); 3) Investimento total (USD) dividida por reservas incrementais (2P menos Reservas PDP, boe) de acordo com relatório de reservas, consideramos o fator de conversão nacional para o gás natural de 5,615 MCF para 1 BOE.; 4) Resultado líquido futuro trazido a valor presente com taxa de desconto de 10%; 5) Reservas 1P divididas por reservas 2P, de participação brutas (Gross Working Interest); 6) Reservas de gás 2P (boe, considerando a conversão de 6 mil pés cúbicos para 1 barril equivalente) divididas por reservas totais 2P (óleo + gás, em boe).

Certificação de reservas 2024

Produção WI (kboe/d)



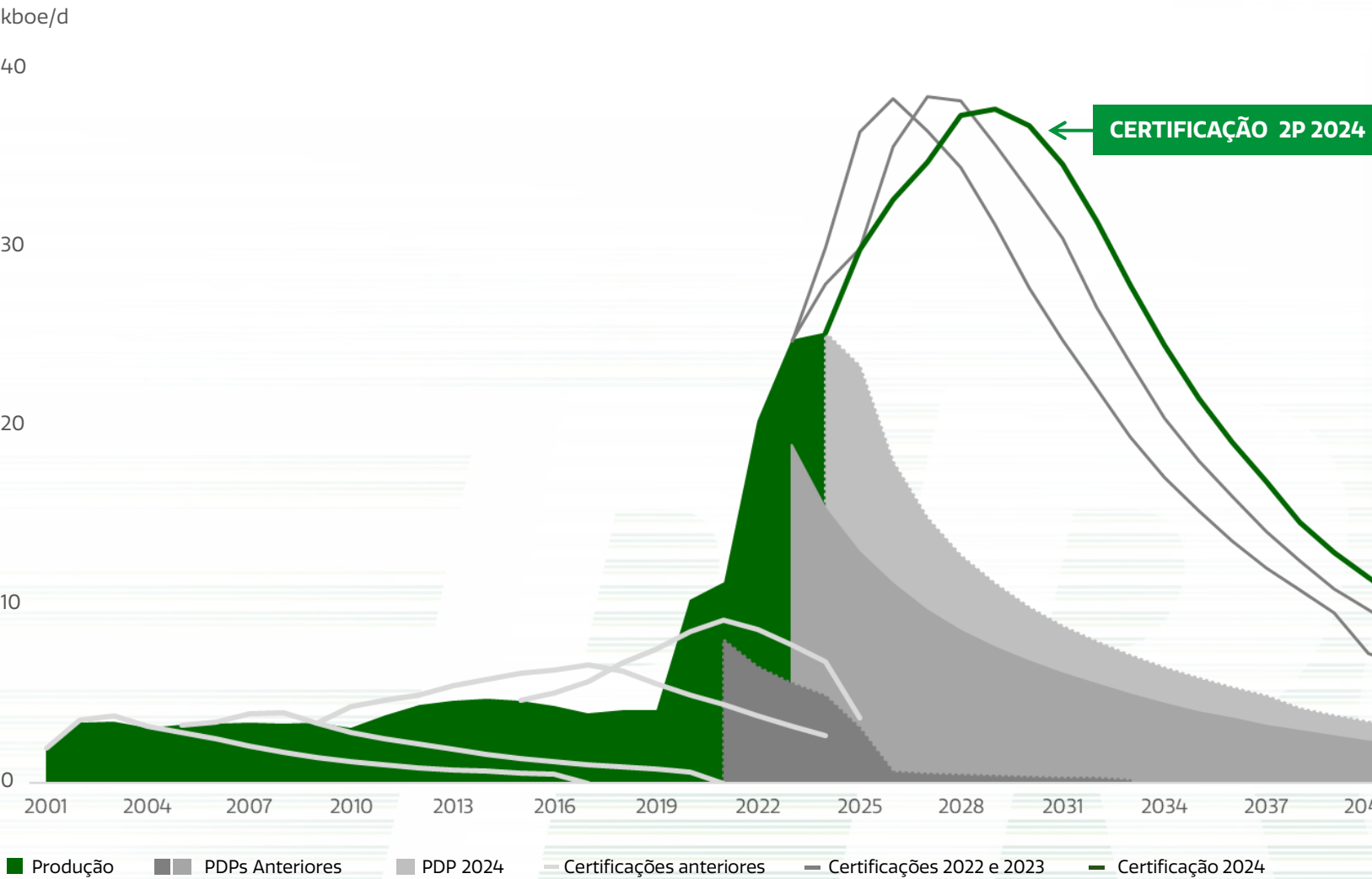
Notas

Certificadora NSAI¹ – Padrão PRMS²
Inclui reservas Tartaruga (não material)
Brent: curva futura sem variação relevante comparado a 2023

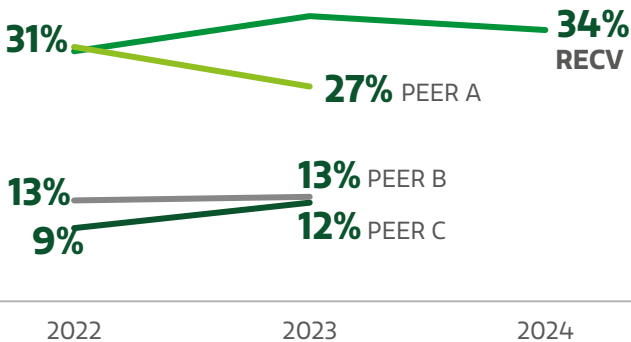
Curva 2P	#Projetos de <i>workover</i>	#Projetos de perfuração
2025	208	31
2026	218	58
2027	232	67
2028	219	73
2029	208	72
2030	141	74
2031	1	52
2032	–	29
2033	–	12
TOTAL	1.226	468

1) Netherland, Sewell & Associates, Inc.
2) Petroleum Resources Management System

Histórico comprovado com resultados de produção consistentes, além da certificação de reservas

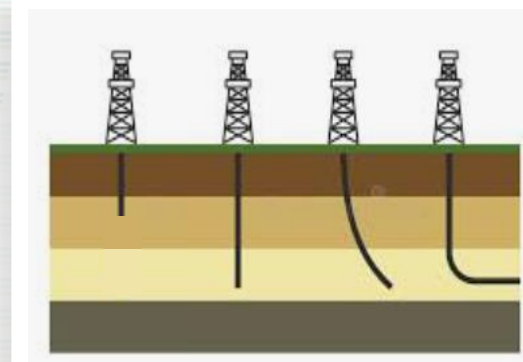
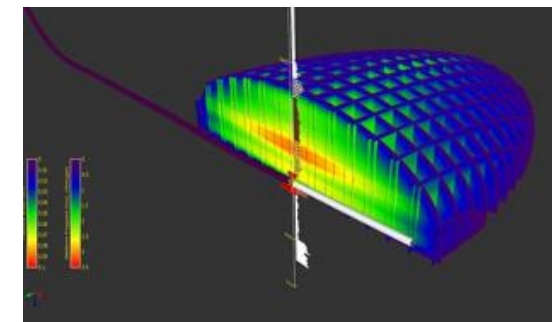
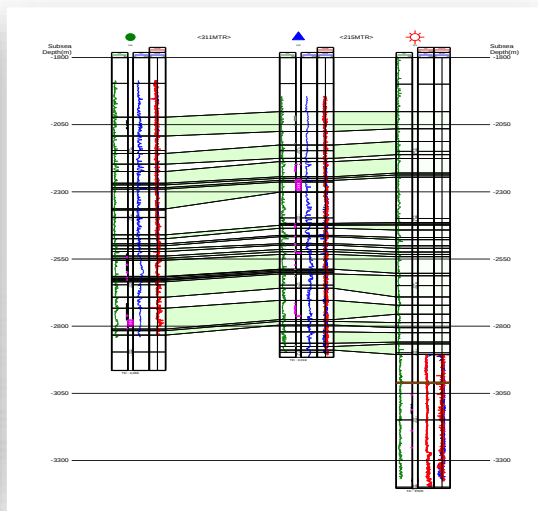
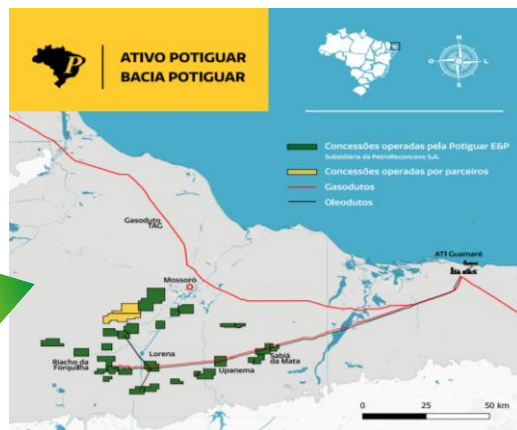
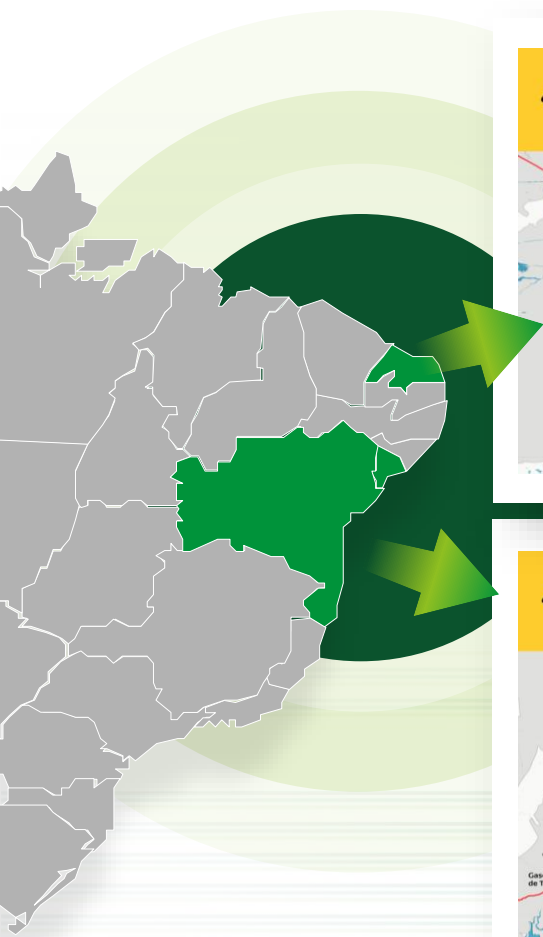


Relação PDP / 2P:
Medição de risco de produção futura



PRontos para o futuro

Inovação encontrando a oportunidade de transformar o *onshore* uma vez mais



PRONTOS 2025



Robustez na alocação de capital



Rafael Cunha
VP de Finanças & RI
CFO



Raphael Scudino
Diretor de
Planejamento

PV10 de U\$2,7 Bilhões similar à certificação de 2023

Redução nos custos e adição de reservas, compensando redução na produção de curto prazo.
Upside significativo quando comparado ao *Enterprise Value* da Companhia em 31/12/2024

Fluxo de Caixa Operacional deduzido do CAPEX¹ (US\$ MM)



2P (US\$B)	2023	2024
PV-10	\$ 2,7	\$ 2,7
PV-15	\$ 2,2	\$ 2,2



Nota

A modelagem da certificação de reservas não considera:

SG&A

Outros investimentos não associados ao desenvolvimento da produção

Variações de estoque e capital de giro

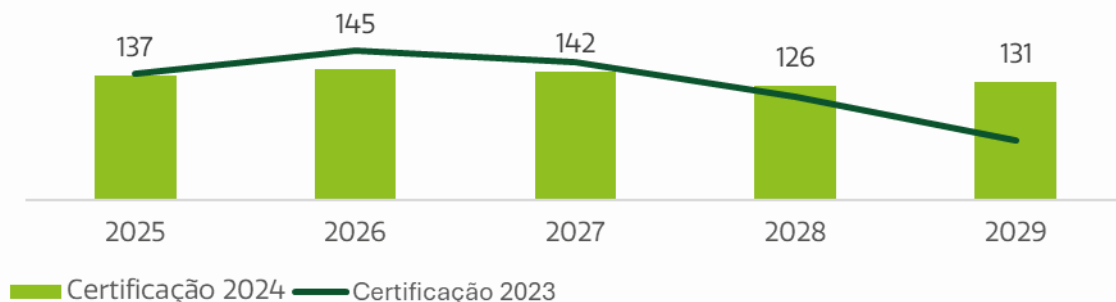
Impostos sobre a renda

NOTAS: Estimativas constantes da certificação de reservas de participação brutas (Gross WI) 2P (provadas mais prováveis), conforme relatórios elaborados pela certificadora independente Netherland, Sewell & Associates, Inc. – NSAI. 1) Representa os valores da coluna “Receita Líquida Futura sem desconto”.

Certificação de reservas com perspectiva de geração de caixa expressiva e crescente nos próximos cinco anos

Próximos 5 anos com ~30% do Fluxo de Caixa Operacional destinado a CAPEX

CAPEX¹ Próximos cinco anos (US\$ MM)

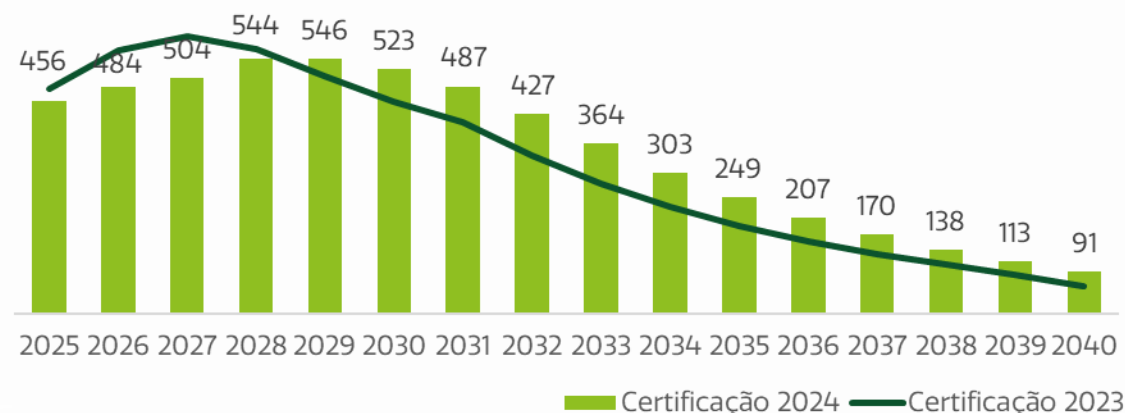


Perfil do CAPEX

Novos projetos de DW e WO suportando crescimento das reservas

Distribuição mais homogênea ao longo dos anos, reduzindo risco de execução futura e aumentando a longevidade da produção

Fluxo de Caixa Operacional² (US\$ MM)



Impactos principais no Fluxo de Caixa Operacional de 2025 a 2027

Ajuste da produção de partida de 2025

Redução de 7% no CAPEX 2P estimado para o triênio

Redução dos custos de *midstream* e do *lifting cost*

NOTAS: Estimativas constantes da certificação de reservas de participação brutas (Gross WI) 2P (provadas mais prováveis), conforme relatórios elaborados pela certificadora independente Netherland, Sewell & Associates, Inc.

– NSAI. 1) Representa os valores da coluna “Custo de Capital”. 2) Representa a soma dos valores das colunas “Receita Líquida Futura sem desconto” mais os valores da coluna “Custo de Capital”;

Certificação de reservas de 2024 indica potencial atrativo do ponto de vista financeiro



DIVERSIFICAÇÃO DE RISCOS

3

Bacias Sedimentares

57

Campos de O&G

1,2 mil

Projetos de Workover

468

Perfurações



FOCO EM GERAÇÃO DE VALOR

70%

Do CAPEX 2P referem-se ao desenvolvimento de reservas 1P, de menor risco

~30%

Do Fluxo de Caixa Operacional destinado a CAPEX para desenvolvimento de reservas 2P nos próximos 5 anos

Importantes investimentos estruturantes e de suporte já realizados, como expansão da frota própria de sondas e serviços e formação de estoques



CRESCIMENTO COM MELHORES MARGENS

8% CAGR

para produção dos próximos 5 anos



Redução dos custos de *midstream* e do *lifting cost*



Cash margins robustas, suportadas por boa precificação de produtos e baixos custos

Gerando valor em campos maduros *onshore*



PLANEJAMENTO

Robusto processo de alocação de capital



RESERVATÓRIOS

Profundo conhecimento da subsuperfície e geração dos melhores projetos



SONDAS E SERVIÇOS (RSO)

Consistência de execução com eficiência e baixo custo



PRODUÇÃO

Maximização do fluxo de hidrocarbonetos com segurança e baixo custo



MIDSTREAM

Gestão de custos logísticos e foco em continuidade operacional



COMERCIALIZAÇÃO

Gestão de contratos e pioneirismo em inovação no mercado de gás

Diferentes oportunidades de investimento na certificação

USD 137 MM – Capex 2P Certificação para 2025

Oportunidades de CAPEX



Workover e Perfuração convencional

Otimizar o desempenho dos poços/reservatórios e da conformidade regulatória



Injeção de água

Gerenciar a pressão e varredura dos reservatórios
Aumento do fator de recuperação



Flexibilidade para os casos de sucesso

Flexibilidade operacional e financeira para novas oportunidades de desenvolvimento dos campos



Sementes para o futuro

Aplicação de novas tecnologias e desenvolvimento de novas reservas

Planejamento
anual típico



200–250 projetos

10–20% superior ao investimento em 2024



30–50 projetos

~4x superior ao investimento em 2024



5–10 projetos

Desenvolvimento de Tiê



10–20 projetos

Poços horizontais e reservatórios mais profundos

Funil mensal de *workover* e perfuração convencional



Projetos conceituais
~1700



Projetos básicos
~150-200

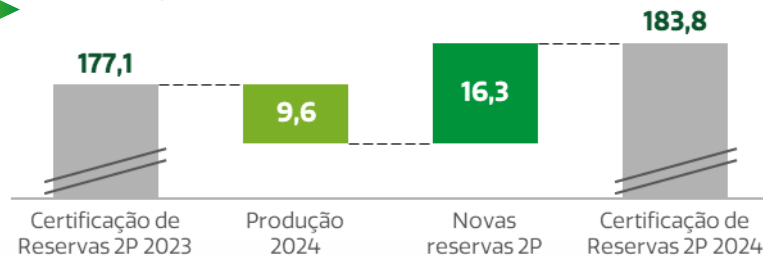


Projetos detalhados
~50-100

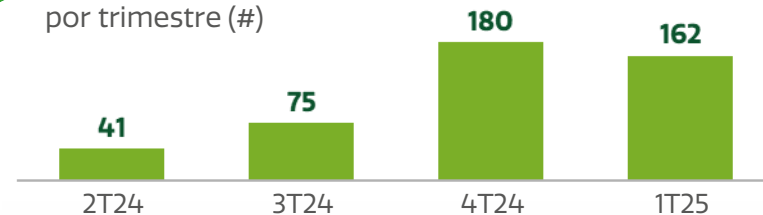


Execução
~18-22 projetos/mês

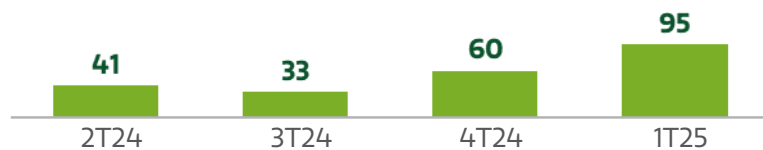
Certificação de Reservas 2P (MMBOE)



Estoque médio de projetos por trimestre (#)



Estoque médio de projetos disponíveis por trimestre(#)

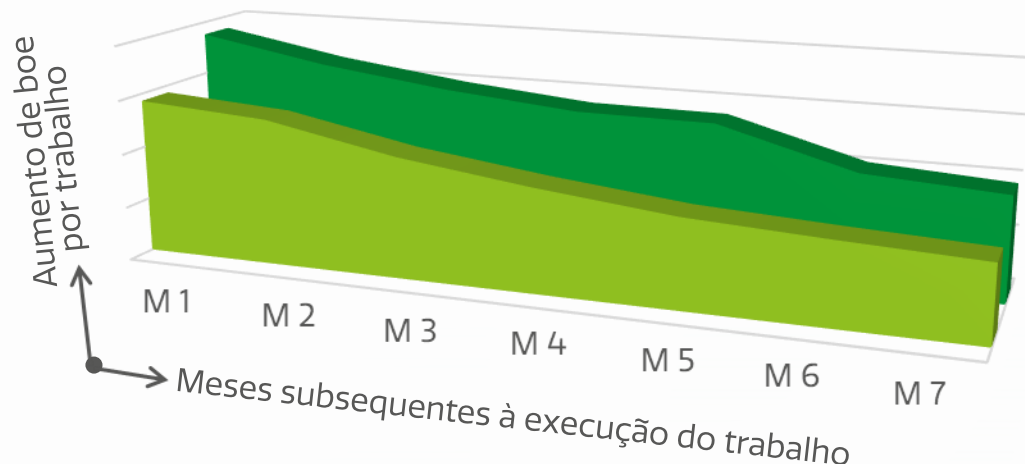


Resultados da evolução do planejamento como um valor central da Companhia



Mais produção

Produção incremental média por trabalho de *workover* (iboed/trabalho)



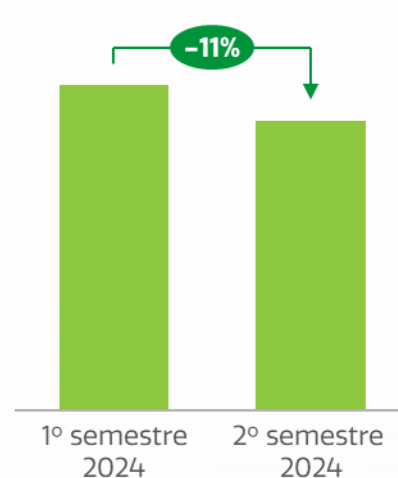
~40% de aumento
da produção incremental por
trabalho no 2º semestre de 2024

■ 1o Semestre
■ 2o Semestre

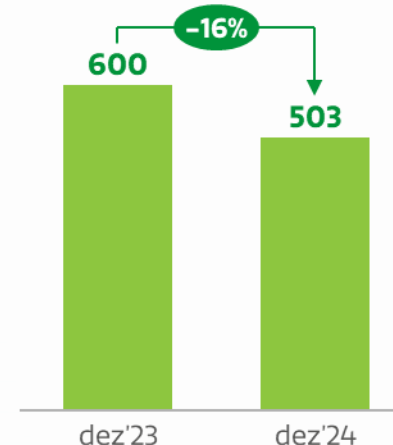


Melhor alocação de capital

Redução do custo médio por trabalho de *workover* (R\$ MM/trabalho)



Redução do nível de estoque de materiais (R\$ MM)



Avaliação contínua no processo de alocação de capital



Revisão do Fluxo de Caixa Livre e perspectiva dos próximos trimestres



Lista de oportunidades de investimentos



Revisão e aprovação final pelo Conselho

Oportunidades de Investimentos



Estratégias de crescimento orgânico

Acelerar Capex orgânico
Novas oportunidades
(poços horizontais, profundos)



Oportunidades de M&A

Aquisições / Desinvestimentos
Farm-ins / Farm-outs



Investimentos em *midstream*

Aumento da resiliência e eficiência



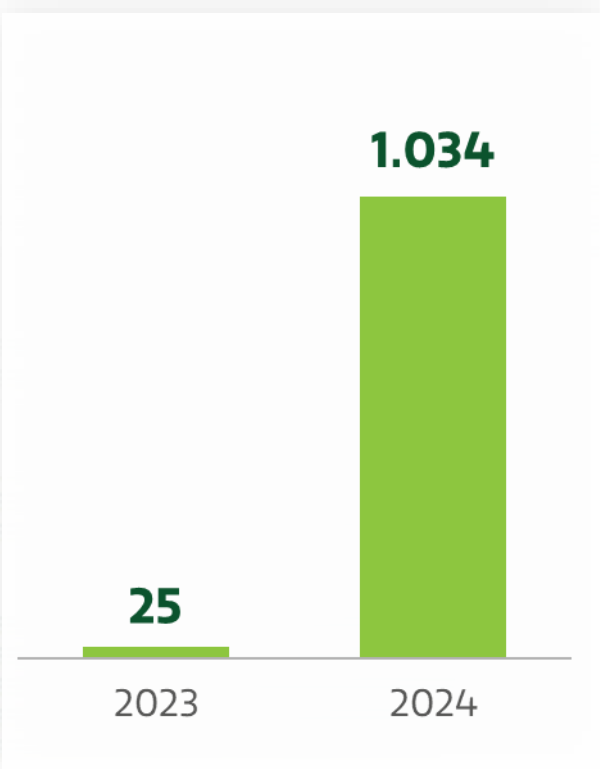
Remuneração ao acionista

Dividendos e JCP
Recompra de ações

Geração de Caixa Livre e Proventos recorde em 2024



**Geração de Caixa
Livre** (R\$ milhões)



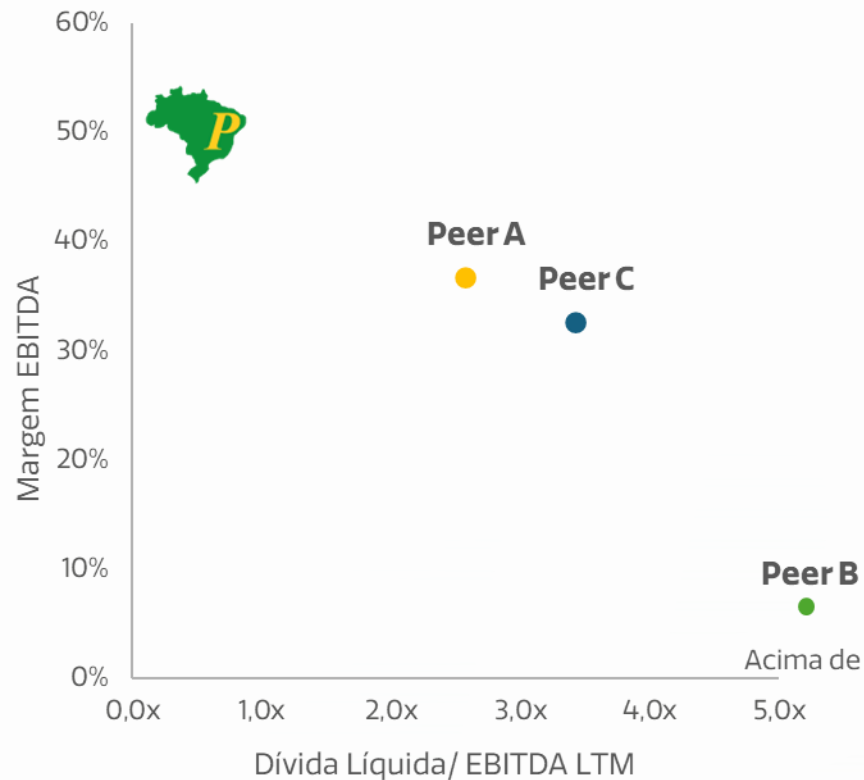
Proventos pagos
(R\$ milhões)



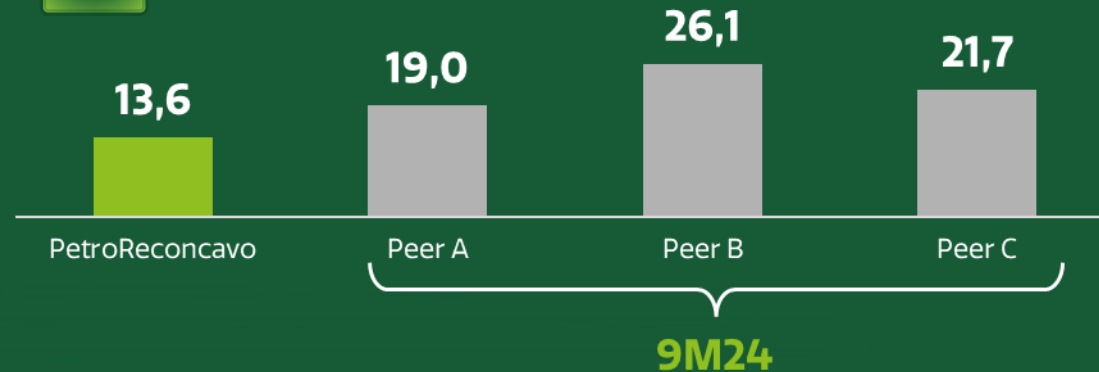
*Dividend
Yield*
~14,5%

Benchmark em *lifting cost* e G&A entre os pares brasileiros

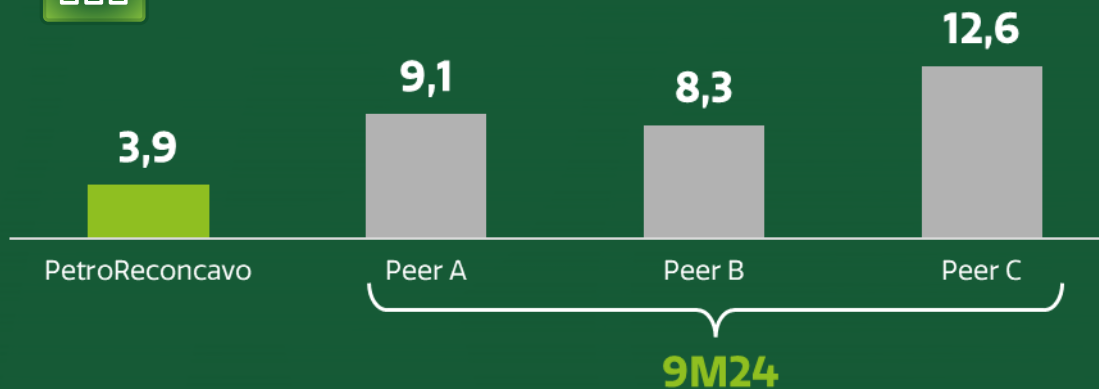
Margem EBITDA/Endividamento 2024*



Lifting Cost 2024 (US\$/BOE)



G&A 2024 (US\$/BOE)



* Dados relacionados aos pares no *onshore* do Brasil no acumulado de 9M24.

PRontos para gerar valor com a melhor estrutura de capital do *onshore*





PRONTOS 2025



Rigs & Services Organization – RSO
Excelência na execução
e novas tecnologias



Dennys Campos
VP Sondas e Serviços

RSO com portfólio robusto e geração de valor comprovada

Frota exclusiva com capacidade de execução multidisciplinar



3 Sondas de perfuração

PR-21 - 400 HP / até 1.200 metros

PR-04 - 750 HP / até 2.500 metros

PR-14 - 1500 HP / até 5.000 metros

PR-14: Operação iniciada no 3T24



PR-14

15 Sondas de
workover



+3 Sondas em 2024



Serviços de poços

Fraturamento / Cimentação / Acidificação

Perfuração Direcional

Well Testing / Production Logging

Fluido de Perfuração e Completação



Unidade de Frac

RSO com portfólio robusto e geração de valor comprovada

Frota exclusiva com capacidade de execução multidisciplinar



3 Sondas de perfuração

PR-21 - 400 HP / até 1.200 metros
PR-04 - 750 HP / até 2.500 metros
PR-14 - 1500 HP / até 5.000 metros

PR-14: Operação iniciada no 3T24

15 Sondas de *workover*



+3 Sondas em 2024

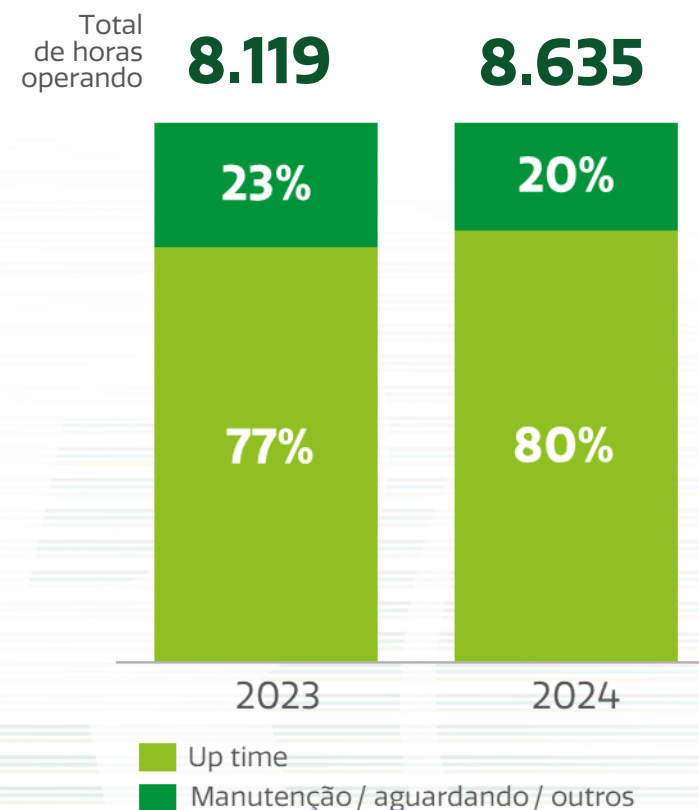


Serviços de poços

Fraturamento / Cimentação / Acidificação
Perfuração Direcional
Well Testing / Production Logging
Fluido de Perfuração e Completação

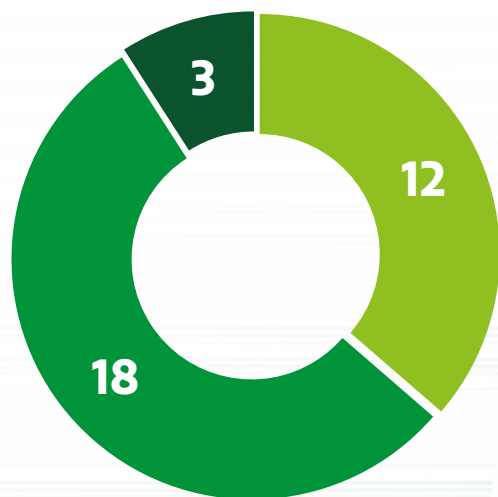
Up-Time *workover*

média mensal - horas



Consolidação da verticalização de perfurações no *onshore* brasileiro

Poços perfurados em 2024



- Perfuração de poços para parceiros
- Perfuração convencional
- Perfuração profunda



Aumento de capacidade

Nov'23 Nov'24
1 sonda → **3 sondas**
própria próprias
perfurando perfurando

12 poços
perfurados
para parceiros



Validação externa da performance da PR21

10 poços perfurados
em profundidade
média de 700 m

Média de
5 dias de perfuração
por poço (abaixo
do esperado)

Maioria dos poços com
eficiência operacional
acima de 98%

Performance inédita de perfuração no campo de Tiê



Custos por fase



Performance



6 poços perfurados
sem falha pela primeira
vez na história do campo



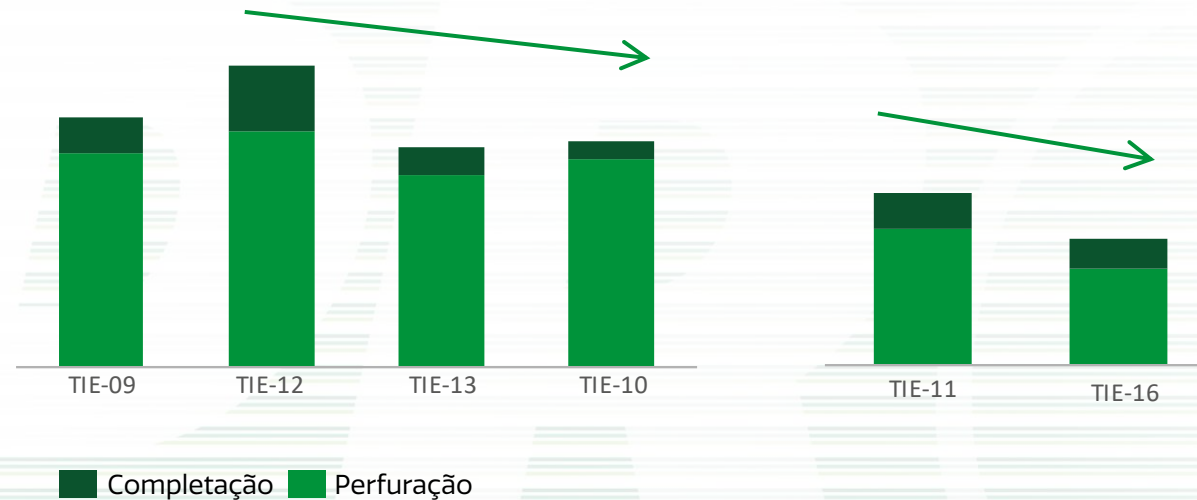
Redução de custos
poço-a-poço



Perfurações



Side-tracks



Conquistas 2024



Novos Horizontes

Recorde em profundidade de perfuração

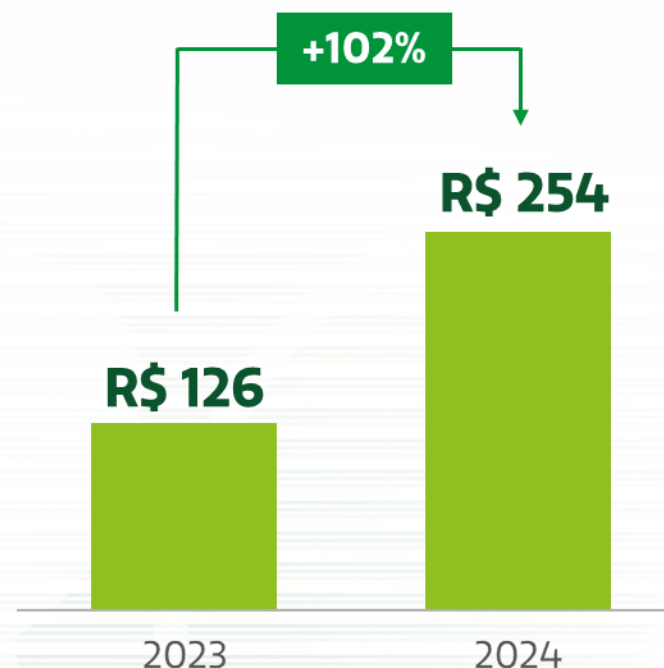
3.560 metros



Novas Tecnologias

- Poços executados com equipamento direcional internalizado
- Poços com *liner hangers*
- Execuções de side-tracks
- Poços com *floating casings techniques*

Criação Interna de Valor* (R\$ MM)



*inclui saving financeiro e operacional versus execução terceirizada

Expansão de capacidade em 2025

Ampliando o poder de execução de intervenções



Expansão da frota de sondas de *workover*

+ 2 Sondas Full Services
+ 1 Light intervention Rig



Expansão de serviços

Aumento de perfuração direcional
Autossuficiência

Expansão do fraturamento
Maior capacidade de trabalhos

Novas tecnologias em cimentação

Habilitar trabalhos de cimentação de altos volumes





Rumo ao futuro

Liderança, confiança e execução no *onshore* brasileiro!



Segurança

Pilar fundamental

Ampliar o papel do supervisor



Workovers

Executar 100% da carteira



Perfuração

Alcançar novos patamares de **eficiência operacional** e **otimização de custos**

Exploração de novas fronteiras, com poços horizontais e profundos



Well Services

Transformar a gestão de reparos de poços, aprimorando processos e eficiência



PRONTOS 2025



Resiliência e Novos Negócios



João Vitor Moreira

VP Comercial
& M&A

Midstream segue como alavanca de valor

Gestão eficiente e otimização de custos



Evolução de 2023 para 2024



**↑ 950
boe/d**

de gás comercializado
devido ao melhor
aproveitamento



**11,8%
do Brent**
no preço de
realização do
gás natural



↓ 10,9%
de redução
nos custos de
midstream no
2º semestre



↓ 85%
de redução nas
penalidades
ao longo
do ano

UTG São Roque: resultados positivos ao longo do primeiro ano



Bahia Gás Hub: Autonomia e flexibilidade para maximizar valor



UPGN Miranga



Região estratégica para recebimento e destinação de gás natural



Planta moderna, segura e escalável, com alta produtividade e baixos custos



Autonomia, flexibilidade operacional e prontidão para capturar novas oportunidades



Midstream BA

Aumento da capacidade própria instalada:

2027: 1,35 MMm³/d
2028: ~1,9 MMm³/d

Alternativas de rotas para escoamento:

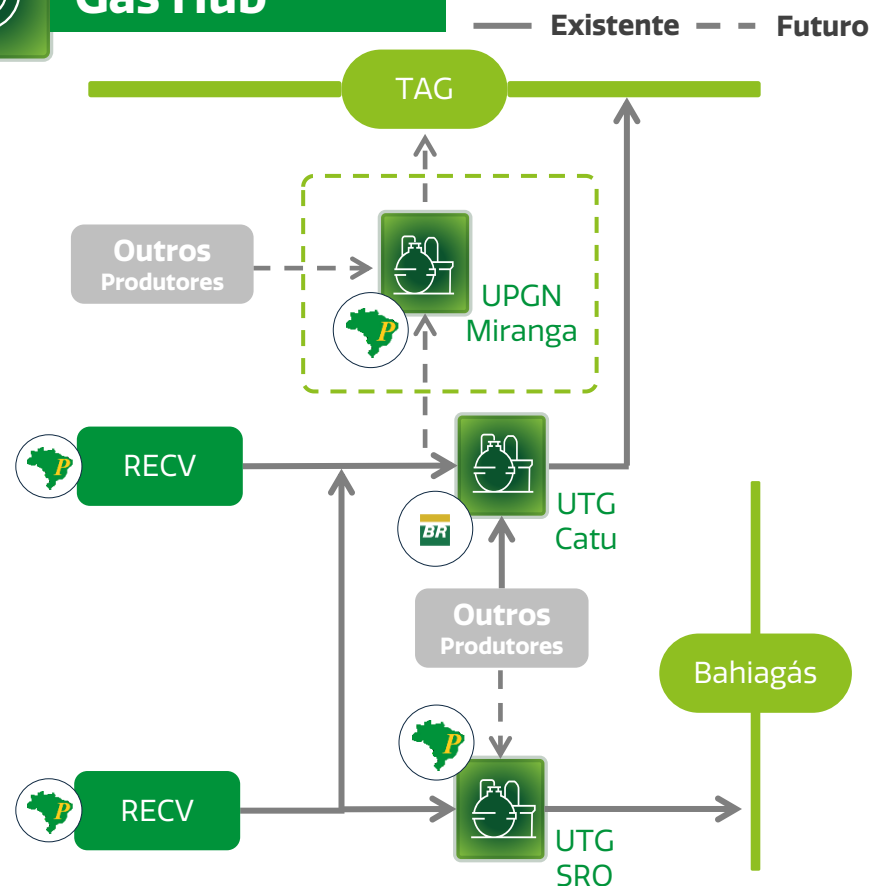
TAG
Bahiagás (UTG-SRO)
Conexão direta

Habilitação de novas oportunidades:

Gás de terceiros
Fracionamento de líquidos

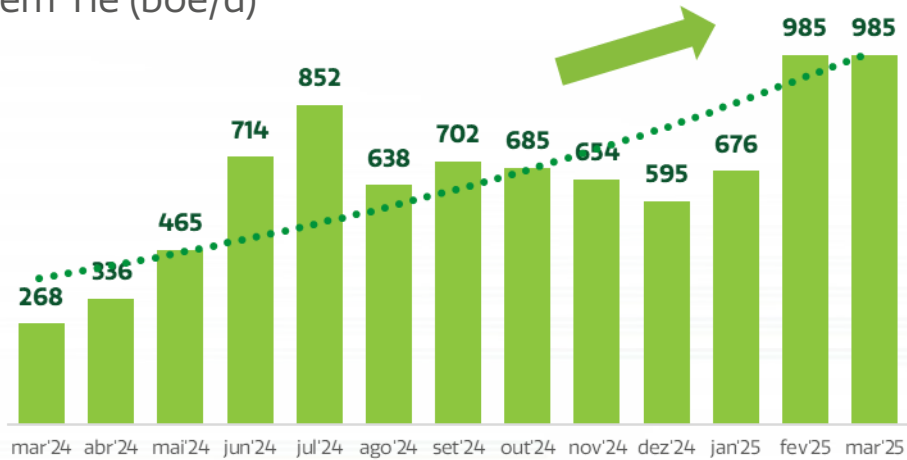


Gás Hub



Rotas de *midstream*: conectando produção, infraestrutura e mercado de gás natural

Produção de gás natural em Tiê (boe/d)



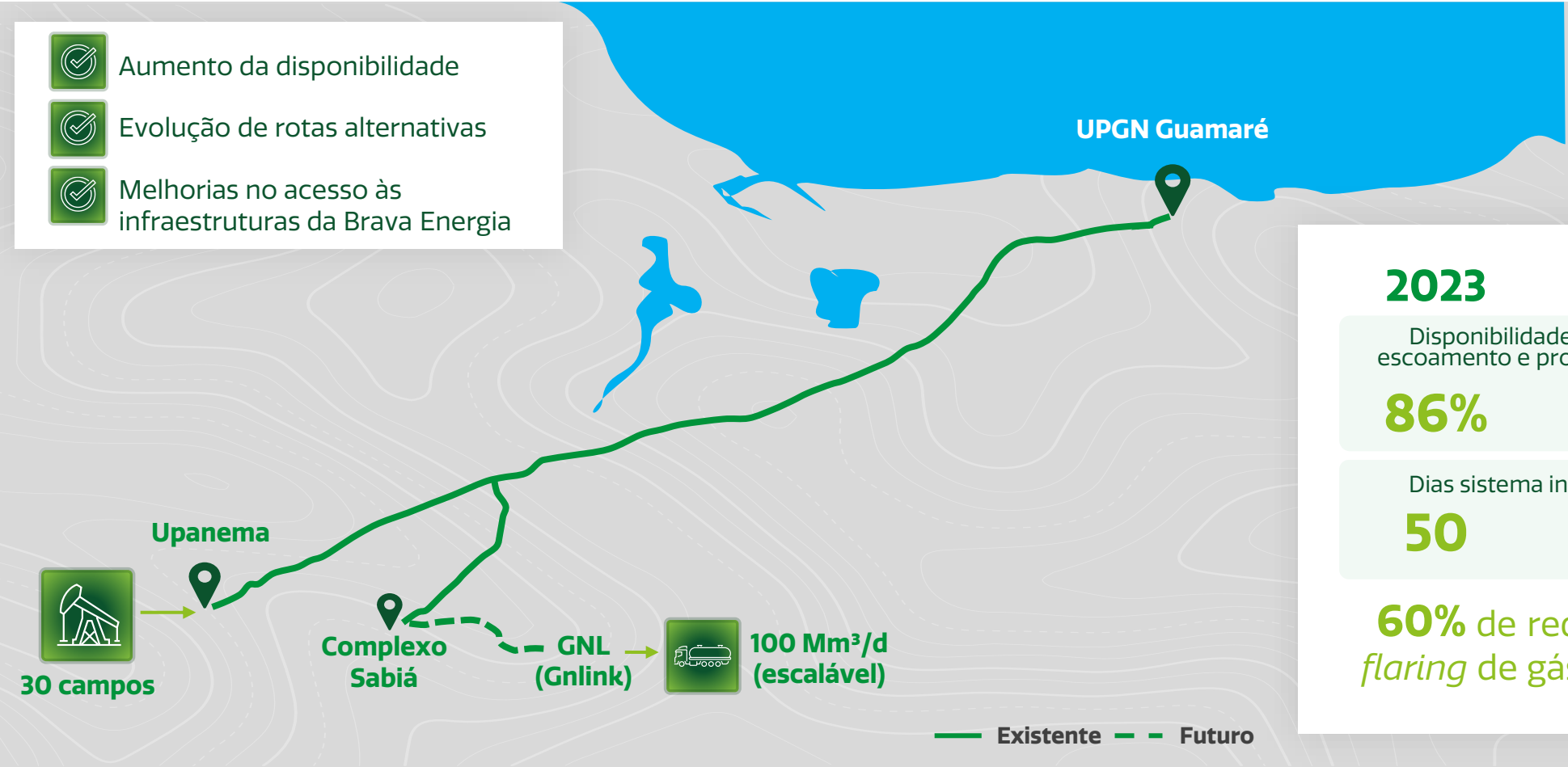
Benefícios

- ✓ Flexibilidade para recebimento de volumes incrementais
- ✓ Maximização da utilização das infraestruturas próprias (*up* e *midstream*)
- ✓ Melhor potencial de monetização do gás natural



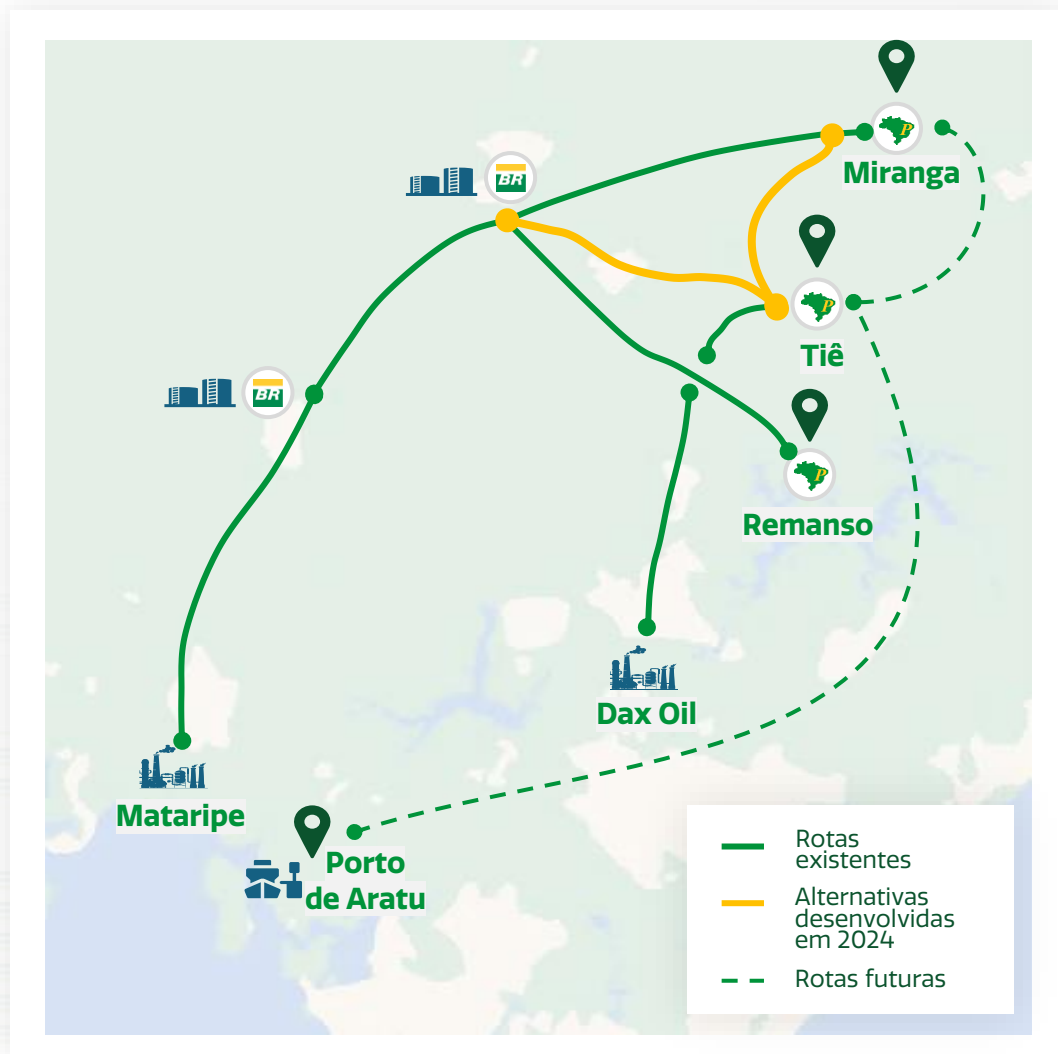
— Existente — Futuro

Aumentando a confiabilidade do *midstream* e desenvolvendo rotas alternativas no ativo Potiguar



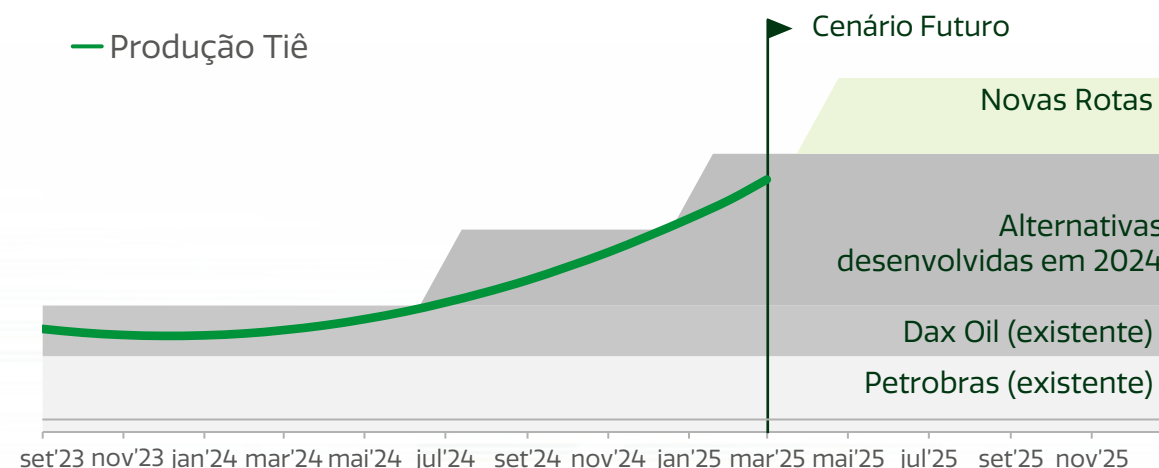
2023	2024
Disponibilidade sistemas escoamento e processamento	
86%	99%
Dias sistema indisponível	
50	4
60% de redução de flaring de gás natural	

Novas soluções de escoamento de petróleo na Bahia



Evolução das rotas de escoamento do óleo de Tiê

— Produção Tiê



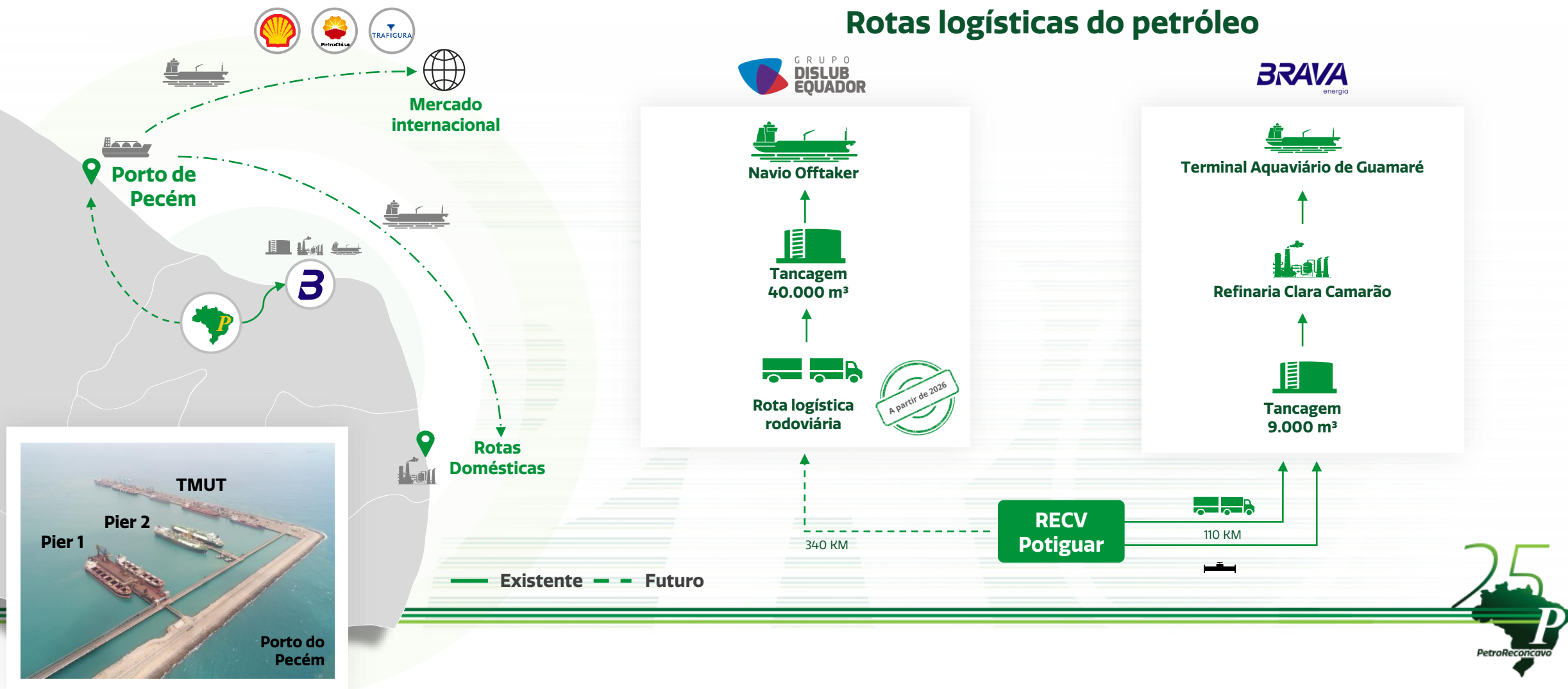
Benefícios

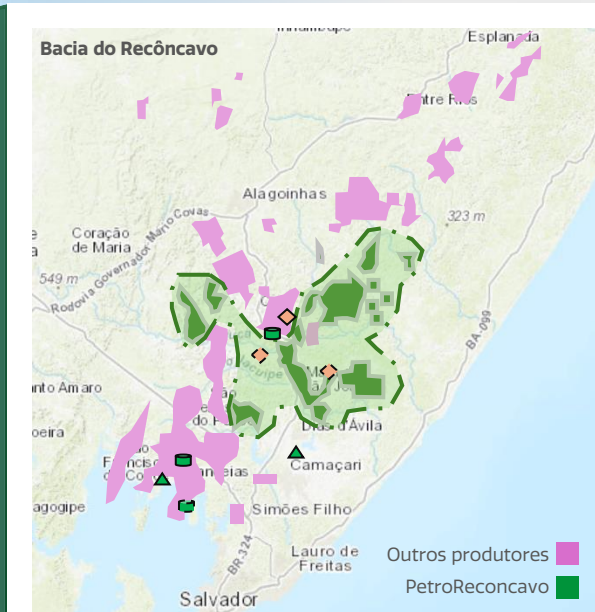
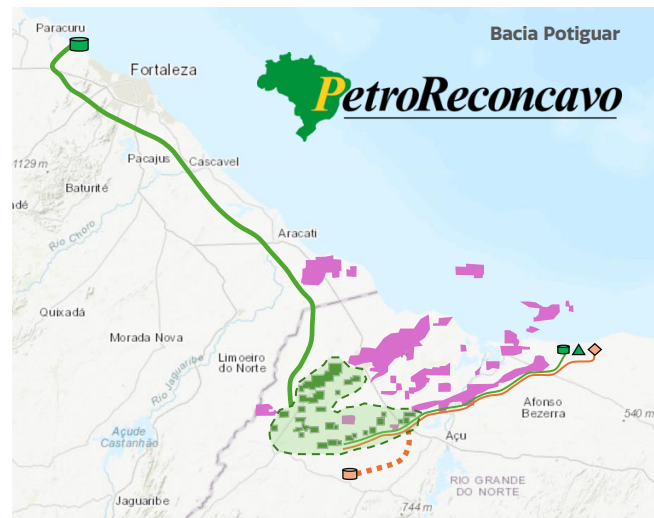
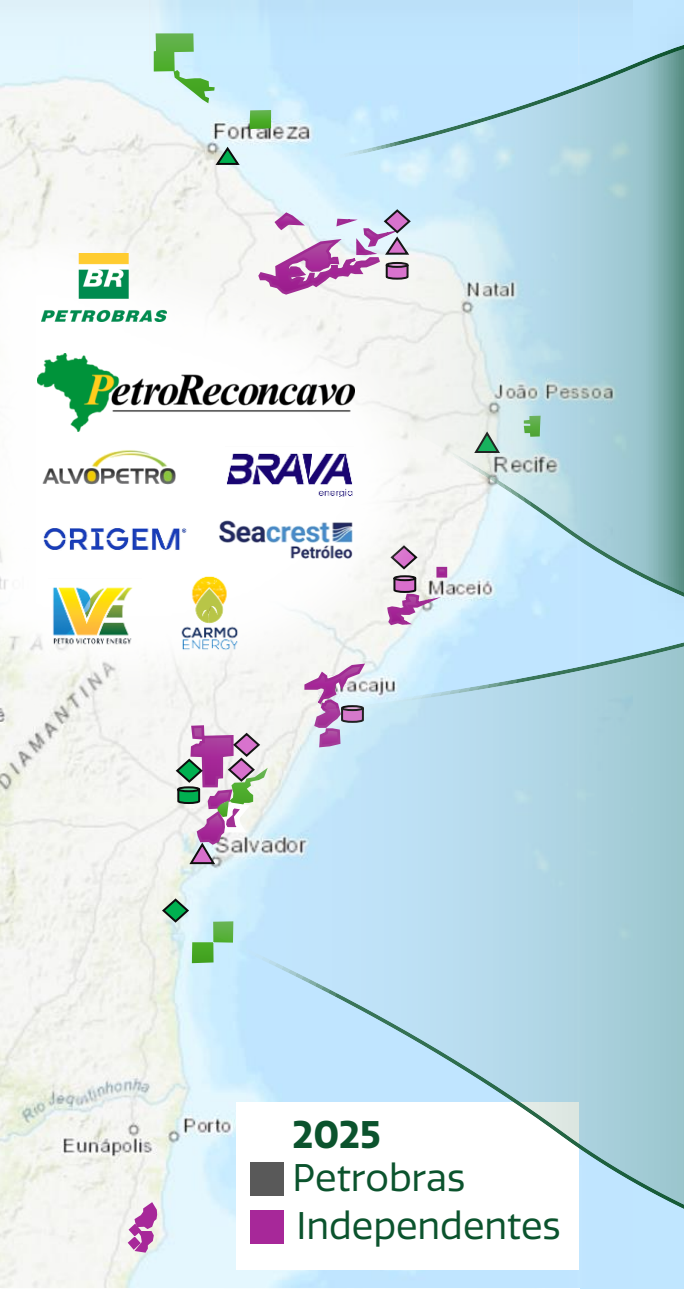
-  Habilitação do escoamento e comercialização de volumes incrementais previstos
-  Habilitação de alternativas para garantia de continuidade operacional (resiliência do escoamento e comercialização)
-  Criação de alternativa para comercialização do petróleo em outros mercados

Aumento da resiliência do escoamento do petróleo de Potiguar

Fornecimento em duas rotas permitirão maior autonomia e continuidade operacional

Rotas logísticas do petróleo





PRontos para liderar a geração de valor no onshore



Capacidade
ímpar na gestão
de campos onshore



Excelência
na execução



Posicionamento
estratégico

PRONTOS
2025

